

## RENCONTRES ACHETEURS DANS LE SECTEUR DE LA SANTÉ: L'E-SANTÉ À L'HONNEUR **Tunisie - Tunis** Les 11 et 12 octobre 2017

Plus que jamais la Tunisie se lance dans l'E-santé et le numérique :  
Venez saisir les opportunités offertes par ce marché en pleine mutation  
et rencontrer les acteurs incontournables de ce secteur

### ▶ VOUS ÊTES...

- Un acteur actif dans le domaine de la santé : fabricants de dispositifs médicaux et sanitaires, entreprise spécialisée dans l'E-santé, la télémédecine ou encore la formation
- Vous développez des solutions ou infrastructures (logiciels, système d'information, système de numérisation, etc.) à destination des structures de santé

### ▶ VOUS VOULEZ...

- Saisir les opportunités offertes par un marché en pleine mutation,
- identifier d'éventuels partenariats pour développer votre activité et nouer des relations directes avec les décideurs tunisiens dans les secteurs public et privé



# 75 Projets de cliniques privées et 15 projets d'hôpitaux

■ La santé tient une place importante dans le paysage économique tunisien: En 2016 les dépenses en santé représentaient 7,08% du PIB et le budget 2017 du ministère, s'élève à 709MEUR.

■ Le système de santé tunisien est un des plus modernes de la région : Le pays occupe la quatrième place en Afrique en termes de densité des hôpitaux et la deuxième en termes de densité des médecins. Les services de soins sont effectués par 2263 infrastructures de soins publics et 92 cliniques privées.

■ La réforme du système sanitaire représente un enjeu majeur: mise en place d'un programme pilote d'accréditation sur 30 établissements de santé et création d'une Instance Nationale d'Accréditation Sanitaire en 2013.

■ La Tunisie vise à devenir une destination de référence en matière de services de santé, elle développe à cet effet une vaste offre de soins complémentaires : maison de repos et de retraite pour seniors, prise en charge des maladies dégénératives, thalassothérapie (2<sup>ème</sup> destination derrière la France), etc.

■ A l'horizon 2020, la Tunisie a pour objectifs prioritaires d'atteindre une couverture sanitaire universelle, d'améliorer les prestations de soins et de réduire les disparités observées en régions. Dans la réalisation de ces missions, l'E-santé et la télémédecine ont été identifiées comme outils clefs. Le programme gouvernemental « Tunisie Digitale 2020 », prévoit 3 axes de développement prioritaires :

**E-hôpital:** intégration d'applications au service des patients et du personnel médical : déploiement **d'un dossier patient unique, informatisé et partageable** et d'une gestion intelligente et optimale de **l'imagerie médicale**, mise en place d'une solution **d'archivage numérisée** et d'infrastructures pour une meilleure gestion des structures d'administration (logiciels de gestion des stocks, de maintenance des équipements médicaux, etc.), appui au développement de la télémédecine pour en faire un levier d'efficacité du système de santé global.

**E-Pharmacie :** Assurer **une meilleure traçabilité** des médicaments et des dispositifs médicaux et ce via le **dépôt électronique des dossiers**, la généralisation de la dispensation automatisée sécurisée journalière et nominative des médicaments ainsi que la gestion des médicaments à distance pour les différents centres de soins

**E-prévention :** mise en place d'un système de veille et d'alerte sanitaire ( intelligence épidémiologique), développement d'un système d'information géographique et implémentation de projets de « **Mobile Health** ».



## POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS

- Business France Tunis a identifié les besoins du marché de santé tunisien et vous propose une prestation sur mesure afin de mieux saisir les opportunités offertes
  - Présenter vos solutions, logiciels et innovations technologiques dans le domaine de l'E-santé aux décideurs et institutionnels tunisiens.
  - Se positionner en amont de la réforme du système de santé et des projets de modernisation des systèmes d'informations sanitaires
- Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents.

### TÉMOIGNAGE

Jean-Louis Festeraerts  
Directeur Général  
Foster & little

**Foster & Little**  
Training Consulting Coaching

« Nous avons participé en octobre dernier au Forum Santé France Tunisie mis en place par Business France . L'organisation était parfaite et le niveau des contacts nous a permis de développer notre activité dans tout le pays" »

Xavier Abadie  
Directeur du Développement International  
Sim for Health

**SimforHealth**  
Virtual solutions for medical education

« Un grand merci à Business France, et à ses équipes, pour l'organisation en Octobre 2016 des 1ères journées de la Santé Franco-tunisiennes. La qualité des intervenants, des tables rondes et des rencontres BtoB nous ont permis de faire le plein de contacts et de pouvoir pérenniser notre présence et nos échanges avec les acteurs tunisiens de la Santé. Nous reviendrons sans hésiter à la prochaine édition! »

# LE PROGRAMME

Mercredi  
11  
octobre

## Hôtel Ramada Plaza - Gammarth

8h30 : Accueil des participants par l'équipe Business France

9h00 : Séance plénière : Secteur de la santé en Tunisie

10h00 Pause-café

10h30-12h00 : Atelier E-santé : état des lieux et enjeux en Tunisie

12h00-14h00 : Pause déjeuner

14h00 : Rendez-vous individuels / organisation d'ateliers thématiques en fonction des besoins du marché

Jeudi  
12  
octobre

## Hôtel Ramada Plaza - Gammarth

8h30-12h30 : Rendez-vous individuels avec des partenaires et des clients potentiels

12h30 : Pause-déjeuner

Fin de la mission

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet événement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

# NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 1<sup>er</sup> septembre 2017

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<b>Rencontres Achteurs dans le secteur de la santé : l'E-santé à l'honneur</b> <ul style="list-style-type: none"><li>Séminaire d'informations</li><li>Programme de rendez-vous BtoB</li><li>Guide des affaires Tunisie 2017 : Expose les principales caractéristiques de l'économie du pays et propose des clefs opérationnelles pour une approche pragmatique du marché tunisien</li></ul>	<b>1 800€</b>	2 160 €
<b>Organisation et animation d'un atelier sur mesure</b> <ul style="list-style-type: none"><li>Séminaire d'informations</li><li>Animation en exclusivité d'un atelier thématique visant des prospects Tunisiens</li><li>Programme de rendez-vous BtoB</li><li>Guide des affaires Tunisie 2017 : Expose les principales caractéristiques de l'économie du pays et propose des clefs opérationnelles pour une approche pragmatique du marché tunisien</li></ul>	<b>2 300€</b>	2 760 €

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français.

# NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Participant supplémentaire.	200 €	240 €
Suivi de contacts Optimisez votre déplacement : A l'issu de votre participation aux rencontres BtoB, le bureau Business France Tunis se charge de relancer vos contacts (10 au maximum) , pour orienter votre prospection commerciale sur un cœur de cible qualifié et valide, jusqu'à trois mois après l'opération	650 €	780 €

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2015)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- **Le bon de commande validé** : Le bon d'inscription doit être complété, signé et en ayant apposé le cachet de votre entreprise,
- **Votre cahier des charges complété**

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. [www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)

**bpifrance**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

### AFRICA HEALTH

AFRIQUE DU SUD – Johannesburg – 6 au 9 juin 2017

Colloque Projets Hospitaliers

Contact : [pierre.goffaux@businessfrance.fr](mailto:pierre.goffaux@businessfrance.fr)

### Rencontres acheteurs dans le secteur pharmaceutique

HONGRIE et REPUBLIQUE TCHEQUE - 13 au 16 juin 2017

Rencontres acheteurs

Contact : [noemi.budai@businessfrance.fr](mailto:noemi.budai@businessfrance.fr)

### Rencontres acheteurs à l'occasion du salon EXPOMEDICAL

ARGENTINE - Buenos Aires- 27 au 29 septembre 2017

Rencontres acheteurs

Contact : [daniela.lefebvre@businessfrance.fr](mailto:daniela.lefebvre@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

### Rencontres acheteurs dans le secteur des sciences de la vie- MEDSTART UP 2017

ETATS-UNIS - New York- 27 au 28 octobre 2017

Rencontres acheteurs

Contact : [elsa.rive@businessfrance.fr](mailto:elsa.rive@businessfrance.fr)

### Rencontres acheteurs à l'occasion de BIO LATIN AMERICA

BRESIL - Rio de Janeiro - du 24 au 27 octobre 2017

Rencontres acheteurs

Contact : [maria-dulce.osinski@businessfrance.fr](mailto:maria-dulce.osinski@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire, contactez :

#### Maya GHACHEM

Chargée de développement ART DE

VIVRA SANTÉ

Tél : +216 71 105 085

[Maya.ghachem@businessfrance.fr](mailto:Maya.ghachem@businessfrance.fr)

#### Nicole SEVIN

Chef de projet santé

Tél : + 33 (0)1 40 73 31 34

[Nicole.SEVIN@businessfrance.fr](mailto:Nicole.SEVIN@businessfrance.fr)

Date limite d'inscription : **1<sup>er</sup> septembre 2017** - Dans la limite des places

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CREATIVE FRANCE.  
Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

