

# ENTREPRISES DE LA FILIÈRE SANTÉ,

ACCÉLÉREZ VOTRE  
DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL

---



# L'EXPÉRIENCE DE L'EXPORT

## NOTRE PRIORITÉ : SIMPLIFIER ET ACCÉLÉRER LA RÉALISATION DE VOS PROJETS

Business France vous :

- propose une approche sur mesure adaptée à votre projet export, à vos ambitions et à vos budgets,
- aide à sélectionner des marchés pertinents, à rencontrer les bons interlocuteurs locaux pour développer vos courants d'affaires,
- permet de renforcer vos équipes sur le terrain avec des jeunes talents motivés, les Volontaires Internationaux en Entreprise (V.I.E).

**1500 hommes et femmes** en France et dans le monde  
**93 implantations**  
dans plus de **70 pays**  
qui vous ouvrent **90%** des marchés du monde.

## L'ACCOMPAGNEMENT DES ENTREPRISES DE LA FILIÈRE

**457**  
entreprises  
accompagnées  
dont 141 en individuel

**30**  
opérations  
collectives

Plus de **616**  
V.I.E en poste

Dans le cadre du soutien aux **filières stratégiques**, Business France en collaboration avec ses partenaires de l'export, a mis en place un **plan d'action renforcé** en vue d'accroître la compétitivité des entreprises de la santé, leur permettre de répondre aux nouveaux défis mondiaux (vieillesse de la population, demande croissante en soins des pays émergents...) et conquérir de nouvelles parts de marché sur un **secteur en pleine croissance**.

Améliorer la visibilité de l'offre française, identifier les **opportunités**, proposer une **offre globale de santé** aux décideurs publics et privés, **promouvoir l'innovation**, **développer le partage d'expérience** au travers des **Clubs santé** mis en place en Chine, Russie, Brésil, Algérie, Italie et Turquie, tels sont les cinq objectifs placés au cœur du plan d'action international de la famille « **Mieux se soigner** ».

## PROGRAMME EXPORT

### \ Objectif :

Accompagner les PME de croissance des secteurs Dispositifs Médicaux, Médicaments et Cosmétiques dans leurs démarches d'enregistrement ou de certification sur 5 pays cibles :

**Brésil ■ Chine ■ États-Unis ■ Inde ■ Russie.**

Le programme Export + Santé & Cosmétique, soutenu et financé par le Commissariat Général à l'Investissement (CGI), est mis en œuvre par Business France dans le cadre du Programme d'Investissements d'Avenir (PIA).

Il vise à accélérer la croissance des PME de la filière santé et cosmétique en les **conseillant sur l'approche des marchés, en sécurisant leurs démarches liées à l'enregistrement/certification et en apportant une aide financière pour l'enregistrement/certification de leurs produits.**

Business France accompagnera l'entreprise tout au long de sa démarche.

Un Comité de pilotage, composé de représentants de Business France, SNITEM, FEBEA, LEEM, G5 et de Bpifrance, instruit les dossiers de candidatures qui devront inclure un Business plan sur le pays visé.

Les entreprises qui bénéficieront de ce programme se verront proposer, si elles le souhaitent, une offre de portage et d'hébergement par un grand groupe membre du G5 dans le pays visé.

Contact : [export-plus-sante@businessfrance.fr](mailto:export-plus-sante@businessfrance.fr)  
Site : <http://export.businessfrance.fr/epsc>

## Vitrine de la Filière santé

Référencer votre entreprise sur le portail [www.meet-the-french-health-industry.com](http://www.meet-the-french-health-industry.com) et boostez vos contacts d'affaires online !



Ce site propose aux entreprises de **valoriser leurs savoir-faire auprès de futurs partenaires/acheteurs étrangers.**

La vitrine en quelques chiffres :

- Déjà 323 vitrines d'entreprises en ligne...
- Une visibilité large et ciblée :  
via [youbuyfrance.com](http://youbuyfrance.com) (60 000 visites /mois)  
via 40 blogs pays et les Réseaux sociaux...

Contact :  
[jennifer.olszowy@usinessfrance.fr](mailto:jennifer.olszowy@usinessfrance.fr)

## Pass French tech

Le PASS French Tech est le programme destiné à soutenir les entreprises d'hyper-croissance. Délivré pour une durée d'un an, il est actuellement déployé sur tout le territoire par les «Métropoles French Tech» L'objectif à terme du programme est de parvenir à soutenir **100 à 300 entreprises**. Aujourd'hui ouvert aux seules entreprises du numérique, il s'étendra prochainement à quatre **nouveaux secteurs** : biotech, medtech, clean tech, industrie.

Retrouvez tous les détails du PASS French Tech sur : [www.lafrenchtech.com](http://www.lafrenchtech.com)

# L'ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE

## IDENTIFIEZ ET RENCONTREZ VOS FUTURS CLIENTS ET PARTENAIRES

Que vous soyez déjà implanté sur des marchés étrangers ou à la recherche de nouveaux débouchés, Business France vous propose des solutions adaptées à vos projets export.

A l'occasion d'un entretien, votre interlocuteur de proximité vous aide à définir votre stratégie pour gagner à l'international à travers différentes étapes modulables selon votre projet :

- **DIAGNOSTIC DES MARCHÉS PORTEURS** : analyse du potentiel de chaque marché par nos experts basés à l'étranger
- **TEST SUR L'OFFRE** : validation du potentiel de votre offre auprès d'une cible d'opérateurs locaux
- **MISSION DE PROSPECTION + SUIVI DE CONTACTS** : organisation de rendez-vous d'affaires + conseil sur les prospects les plus prometteurs.

Détails de notre accompagnement en images :



## SUCCESS STORY

ID bio

« A partir de la définition de notre besoin l'agence Business France nous a organisé dans un délai très court, une mission parfaitement ciblée sur les acteurs incontournables en Pologne de l'industrie du sang humain et du Diagnostic In Vitro. A la suite des rendez-vous et des négociations nous avons concrétisé un courant d'affaire avec une des sociétés rencontrées »

Monsieur Jean-Pierre PICOT, -  
Fondateur et Président Directeur  
Général ID BIO



## L'EFFET BUSINESS FRANCE

- **3** entreprises sur **4** ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés avec Business France.
- **1** entreprise accompagnée sur **2** signe un contrat dans les 2 ans.

Enquête IPSOS 2015

## VALIDEZ VOS ORIENTATIONS STRATÉGIQUES

Business France réalise une **ÉTUDE** ou une **VEILLE PERSONNALISÉE** qui vous délivrera les données actualisées et analysées sur votre marché cible : taille et croissance, étude de la concurrence, décryptage des attentes des distributeurs/consommateurs, orientation sur le bon canal de distribution, conditions de mise sur le marché, force et faiblesse de votre offre.

Toutes les success stories de la filière :



Santé - Dispositifs médicaux



Biotechnologies - Pharmacie

## ET AUSSI...

### APPELS D'OFFRES INTERNATIONAUX

La **Base de données Projets et Appels d'Offres (PROAO)** centralise l'information sur plusieurs millions de projets et appels d'offres dans le monde.

Elle permet aux entreprises de détecter en amont les appels d'offres des organismes internationaux, saisir les opportunités de marché dès leur publication, obtenir les informations indispensables pour remporter des marchés, gagner du temps avec une information centralisée.

### RÈGLEMENTAIRE

Business France propose un service de « **Hotline** » réglementaire sous la forme d'un abonnement annuel ou d'une interrogation ponctuelle.

Cette prestation, réalisée par des juristes et des spécialistes de la réglementation internationale, permet aux entreprises d'obtenir une réponse sous 48h sur les sujets tels que : passage en douane des marchandises, droit de la distribution internationale, réglementation produits, principe de taxation, formalités export.

### COMMUNICATION

Business France vous aide à bâtir une stratégie de communication pour **augmenter votre notoriété** dans un environnement mondial toujours plus concurrentiel : diffusion ciblée et multilingue de communiqués, conférences de presse, présence sur les vitrines du site [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le portail mondial des exportateurs français.

### V.I.E

Business France renforce vos équipes sur le terrain, avec le **Volontariat International en Entreprise**. Sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr), vous trouvez les CV de plusieurs milliers de jeunes diplômés motivés pour effectuer une mission professionnelle de 6 mois à 2 ans. Les PME bénéficient d'un accès privilégié à la formule V.I.E : crédit d'impôt, aides nationales et régionales, assurance prospection COFACE, solutions d'hébergement professionnel. Nos conseillers sourcent pour vous les profils les mieux adaptés.

# LE PROGRAMME 2017

## AFRIQUE - PROCHE ET MOYEN-ORIENT

-  **Colloque Santé: hygiène et sécurité au Liban, en amont du salon ARAB HEALTH**  
LIBAN, Beyrouth - 26 janvier  
arlette.nehme@businessfrance.fr
-  **Rencontres acheteurs dans le secteur des équipements médicaux à l'occasion du salon MEDICONEX**  
EGYPTE, Le Caire - 19 au 21 avril  
nawal.nached@businessfrance.fr
-  **Pavillon France sur le salon ARAB HEALTH**  
EMIRATS ARABES UNIS, Dubaï  
30 janvier au 2 février  
malika.hachemi@businessfrance.fr
-  **Rencontres acheteurs dans le secteur des Sciences de la Vie à l'occasion de BIOMED**  
ISRAEL, Tel Aviv - 23 au 25 mai  
aurelie.guthmann@businessfrance.fr
-  **Pavillon France sur le salon MEDLAB**  
EMIRATS ARABES UNIS, Dubaï  
6 au 9 février  
malika.hachemi@businessfrance.fr
-  **Rencontres acheteurs dans le secteur de la santé: E-santé et la formation**  
TUNISIE, Tunis - 11 et 12 octobre  
maya.gachem@businessfrance.fr
-  **Vendre aux cliniques privées**  
CÔTE D'IVOIRE, Abidjan - 1<sup>er</sup> au 3 mars  
tanguy.boneu@businessfrance.fr
-  **Vendre aux grands projets hospitaliers**  
REPUBLIQUE DEMOCRATIQUE DU CONGO/ CAMEROUN, Yaoundé, Douala, Kinshasa - 27 novembre au 1<sup>er</sup> décembre  
patrick.bassom@businessfrance.fr
-  **Rencontres acheteurs Santé EAU et Qatar**  
EMIRATS ARABES UNIS/ QATAR, Dubaï, Doha - 17 au 20 avril  
isabelle.mario@businessfrance.fr
-  **3<sup>ème</sup> Rencontres algéro-françaises de la santé**  
ALGERIE, Alger - 4 au 5 décembre  
ahmed.larras@businessfrance.fr



### AUGMENTEZ VOTRE VISIBILITÉ

Vous souhaitez parrainer l'un de nos événements ?  
Contactez Martine Blereau-Cerna  
✉ [martine.blereau-erna@businessfrance.fr](mailto:martine.blereau-erna@businessfrance.fr)

### FAITES NOUS PARTS DE VOS INTÉRÊTS

Adressez-nous vos marques d'intérêts pour nos programmes :

[Technologies médicale](#)  
[Pharmacie - Biotechnologie](#)

Retrouvez notre agenda à jour sur [export.businessfrance.fr/agenda](http://export.businessfrance.fr/agenda)

## AMÉRIQUES

-  **Pavillon France sur le salon HOSPITALAR**  
BRÉSIL, São Paulo - 16 au 19 mai  
lorena.cabrera@businessfrance.fr
-  **Présentation de produits: Médecine Esthétique Tour aux Etats-Unis**  
ÉTATS-UNIS, Los Angeles et Miami  
10 au 14 octobre  
patricia.chung@businessfrance.fr
-  **Pavillon France sur le salon BIO**  
ÉTATS-UNIS, San Diego - 19 au 22 juin  
lorena.cabrera@businessfrance.fr
-  **Rencontres acheteurs à l'occasion de BIO LATIN AMERICA**  
BRÉSIL, Rio de Janeiro  
24 au 27 octobre  
maria-dulce.osinski@businessfrance.fr
-  **Mission Partenariale - Biopharm America**  
ÉTATS-UNIS, Boston  
18 au 22 septembre  
monique.arribet@businessfrance.fr
-  **Rencontres acheteurs dans le secteur des sciences de la Vie - MedStart UP**  
ÉTATS-UNIS, New-York  
26 au 27 octobre  
elsa.rive@businessfrance.fr
-  **Rencontres acheteurs à l'occasion du salon EXPOMEDICAL**  
ARGENTINE, Buenos Aires  
27 au 29 septembre  
daniela.lefebvre@businessfrance.fr
-  **Pavillon France sur le salon RSNA**  
ÉTATS-UNIS, Chicago  
26 novembre au 1<sup>er</sup> décembre  
charleshenry.dion@businessfrance.fr

## ASIE- OCÉANIE

-  **Mission Santé Singapour-Malaisie à l'occasion du salon AsiaHealth**  
SINGAPOUR/ MALAISIE  
Singapour, Kuala Lumpur - 3 au 5 avril  
constance.laparra@businessfrance.fr
-  **Rencontres acheteurs dans le secteur de la santé en marge du salon MEDICALL**  
INDE Mumbai - juillet  
brinder.rault@businessfrance.fr
-  **Pavillon France sur le salon Cisse**  
CHINE, Pékin - 7 au 9 mai  
benoit.colinot@businessfrance.fr
-  **Pavillon France sur le salon Medical FAIR**  
THAÏLANDE, Bangkok - 6 au 8 septembre  
chuenrat.mengtrakul@businessfrance.fr
-  **Pavillon France sur le salon CMEF**  
CHINE, Shanghai - 1er au 4 mai  
lorena.cabrera@businessfrance.fr
-  **Rencontres acheteurs : French Medical Days**  
CHINE, Villes de l'intérieur - octobre  
benoit.colinot@businessfrance.fr
-  **Rencontres acheteurs dans le secteur de la santé : French Care Tour**  
JAPON/ TAIWAN, Tokyo, Taipei  
29 mai au 2 juin  
mathias.barra@businessfrance.fr
-  **Rencontres d'affaires Santé**  
KAZAKHSTAN, Astana, Almaty -  
23 au 25 octobre  
gulnara.shayakhmetova@businessfrance.fr

# EUROPE

 **Vendre aux groupes français de maisons de retraite en Italie**  
ITALIE, Milan - 20 au 21 février  
alberto.frescura@businessfrance.fr

 **CAP SANTÉ ASEAN**  
Journée d'informations sur la zone ASEAN  
FRANCE, Paris - 16 mars  
jennifer.olszowy@businessfrance.fr

 **Pavillon France sur le salon dentaire IDS**  
ALLEMAGNE, Cologne - 21 au 25 mars  
melanie.lozano@businessfrance.fr

 **Colloque sur les opportunités du marché polonais dans le domaine de la cancérologie**  
POLOGNE, Varsovie - 27 au 28 mars  
katarzyna.pietrowska@businessfrance.fr

 **Rencontres hospitalières franco-turques EXPOMED / CLUB SANTE**  
TURQUIE, Istanbul - 29 au 30 mars  
hande.coskun@businessfrance.fr

 **Colloque et rencontres d'affaires sur le thème de la santé de demain**  
NORVEGE/ FINLANDE, Helsinki, Oslo mars/avril (dates à préciser)  
tiina.sounela@businessfrance.fr

 **Rencontres de la E-santé sur le salon CONHIT**  
ALLEMAGNE, Berlin - 24 au 26 avril  
melanie.lozano@businessfrance.fr

 **Rencontres acheteurs GOOD MORNING MEDTECH**  
ESPAGNE, Barcelone - 4 mai  
eve.franchi@businessfrance.fr

 **Pavillon France sur le salon VITAFOODS**  
SUISSE, Genève - 9 au 11 mai  
martine.marruchi@businessfrance.fr

 **Rencontres acheteurs dans le secteur pharmaceutique**  
HONGRIE/ REPUBLIQUE TCHEQUE, Prague - 23 au 24 mai  
dagmar.bebrova@businessfrance.fr  
Budapest - 25 au 26 mai  
noemi.budai@businessfrance.fr

 **Rencontres d'acheteurs Cosmétiques - compléments alimentaires**  
POLOGNE/ ROUMANIE, Varsovie, Bucarest 12 au 16 juin  
mihaela-geanina.ghenadie@businessfrance.fr

 **Rencontres acheteurs Projets hospitaliers**  
DANEMARK/ ISLANDE, - Copenhague octobre  
annemette.jensen@businessfrance.fr

 **Rencontres acheteurs de la santé Samara**  
RUSSIE, Samara - 17 octobre  
marina.petrova@businessfrance.fr

 **Pavillon France sur les salons MEDICA COMPAMED**  
ALLEMAGNE, Düsseldorf 13 au 16 novembre  
christiane.peslherbe@businessfrance.fr

# L'INFORMATION MARCHÉS

## ANALYSE ET POTENTIEL DE MARCHÉ

Une aide à la décision, qui vous permet de mesurer le potentiel et les perspectives de vos marchés cibles : panorama des marchés, offre et demande, menaces, opportunités et perspectives, conseils et infos utiles...

Liste des titres disponibles :

**Le marché de la santé en/au...**

- Afrique du Sud
- Australie
- Chine
- Inde
- Royaume Uni
- Suisse
- Thaïlande
- Brésil

**Le marché des dispositifs médicaux en/au...**

**Le marché des dispositifs médicaux au Myanmar et en Thaïlande**

**Le marché de la santé aux Émirats Arabes Unis, au Koweït et au Qatar**



## SYNTHÈSE RÉGLEMENTAIRE

Synthèse du cadre réglementaire de votre marché cible pour sécuriser vos flux de marchandises. Évitez les blocages en douane et respectez les réglementations locales.

Liste des titres disponibles :

**Réglementation des dispositifs médicaux en/au(x)**

- Algérie
- Inde
- Turquie
- Brésil
- Maroc
- Émirats Arabes Unis
- Mexique
- États-Unis
- Tunisie

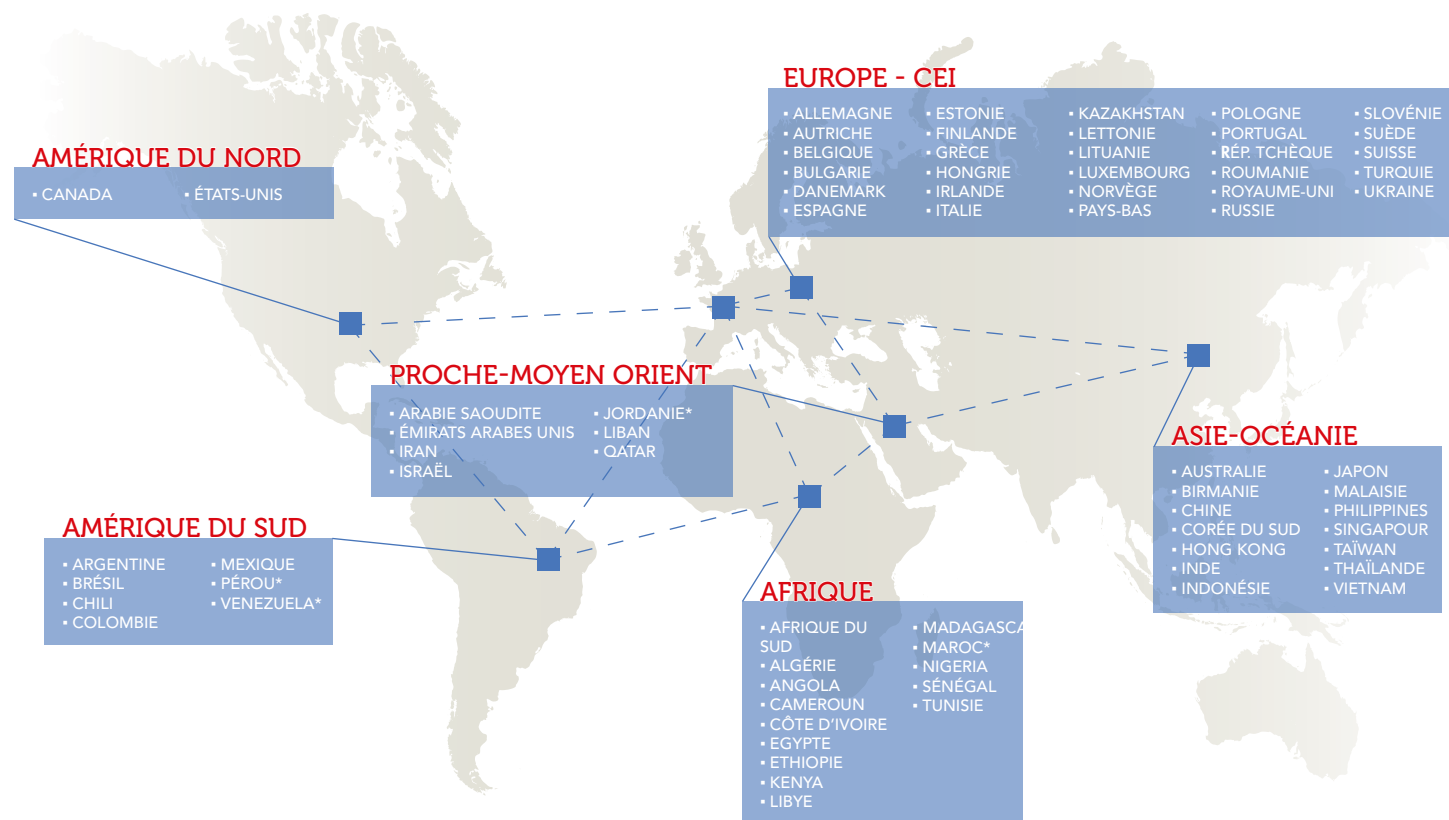


RESTEZ INFORMÉ(E)

Téléchargez directement nos publications sur [export.businessfrance.fr/librairie](https://export.businessfrance.fr/librairie)



# UN RÉSEAU MONDIAL À VOTRE SERVICE



\* Pays où Business France est représenté par un partenaire agréé.



**CONTACTEZ-NOUS POUR  
TOUS VOS PROJETS :**

[sante@businessfrance.fr](mailto:sante@businessfrance.fr)  
0810 817 817



**RESTEZ CONNECTÉ(E)**

### Votre espace sectoriel :

Toute l'actualité du secteur, des fiches gratuites sur les marchés porteurs, les success stories à l'export...  
[export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr)

### Vos newsletters :

Indispensables pour recevoir les dernières informations sur votre secteur à l'international. 2 thématiques :

- Biotechnologies - Pharmacie
- Technologies médicales

Abonnez-vous gratuitement sur :  
[export.businessfrance.fr/newsletters](http://export.businessfrance.fr/newsletters)

**Suivez-nous sur les réseaux sociaux :**



@BF\_sante



Business France Santé

## Business France est l'agence nationale au service de l'internationalisation de l'économie française.

Elle est chargée du développement international des entreprises et de leurs exportations, ainsi que de la prospection et de l'accueil des investissements internationaux en France.

Elle promeut l'attractivité et l'image économique de la France, de ses entreprises et de ses territoires. Elle gère et développe le V.I.E (Volontariat International en Entreprise).

Créée le 1<sup>er</sup> janvier 2015, Business France est issue de la fusion d'UBIFRANCE et de l'AFII (Agence française pour les investissements internationaux).

Business France dispose de 1500 collaborateurs situés en France et dans 70 pays. Elle s'appuie sur un réseau de partenaires publics et privés.

Pour plus d'informations : [www.businessfrance.fr](http://www.businessfrance.fr)