



PLANIFIEZ VOS ACTIONS À L'INTERNATIONAL EN 2018

DANS LES SECTEURS MODE ET ACCESSOIRES



WWW.EXPORT.BUSINESSFRANCE.FR

Entrepreneurs, allons au bout du MONDE.

Entrepreneurs, Bpifrance
finance et accompagne
vos projets à l'international
bpifrance.fr



RCS 907 203 678

Filière
MODE ET ACCESSOIRES

SOMMAIRE

- p4 L'expérience de l'export
- p4 L'accompagnement des entreprises de la filière
- p5 L'accompagnement sur mesure
- p7 Le Programme 2018
- 10 L'information marchés
- 11 Restez connecté
- 11 Un réseau mondial à votre écoute



L'EXPÉRIENCE DE L'EXPORT

NOTRE PRIORITÉ : SIMPLIFIER ET ACCÉLÉRER LA RÉALISATION DE VOS PROJETS

Business France vous :

- propose une approche sur mesure adaptée à votre projet export, à vos ambitions et à vos budgets,
- aide à sélectionner des marchés pertinents, à rencontrer les bons interlocuteurs locaux pour développer vos courants d'affaires,
- permet de renforcer vos équipes sur le terrain avec des jeunes talents motivés, les Volontaires Internationaux en Entreprise (V.I.E).

1500 hommes et femmes en France et dans le monde
93 implantations
dans plus de **70** pays
qui vous ouvrent **90%** des marchés du monde.

L'ACCOMPAGNEMENT DES ENTREPRISES DE LA FILIÈRE

554
entreprises
accompagnées
dont 369 en individuel

16
opérations
collectives

Plus de **244**
V.I.E en poste

La mode et le luxe, secteurs d'excellence française, se caractérisent dans le monde par la créativité, l'audace et l'élégance, avec Paris, capitale de la mode et de la Haute couture. Toutefois, les **1500 entreprises de l'habillement, chaussures et accessoires doivent développer leur part de marché à l'international pour assurer leur pérennité.** C'est pourquoi les équipes Business France et leurs partenaires sont à l'écoute des entreprises pour les accompagner et leur proposer des solutions adaptées à leurs besoins afin d'aborder de nouveaux marchés

L'ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE

IDENTIFIEZ ET RENCONTREZ VOS FUTURS CLIENTS ET PARTENAIRES

Exportateur novice ou expérimenté, Business France vous propose des solutions adaptées à vos ambitions. A l'occasion d'un entretien, un interlocuteur de proximité vous aide à définir une stratégie internationale appropriée :

- **ANALYSE ET VEILLE DE MARCHÉ** par nos équipes basées à l'étranger.
- **TEST ET VALIDATION DE VOTRE OFFRE** auprès des opérateurs locaux.
- **ORGANISATION DE RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES** et accompagnement possible.
- **EXPLOITATION DES MEILLEURES OPPORTUNITÉS** pour assurer un suivi de proximité.

L'EFFET BUSINESS FRANCE

3 entreprises sur **4** ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés avec Business France.

1 entreprise accompagnée sur **2** signe un contrat dans les **2** ans.

Enquête IPSOS 2016

ET AUSSI

APPELS D'OFFRES INTERNATIONAUX

La Base de données Projets et Appels d'Offres (PROAO) centralise l'information sur plusieurs millions de projets et appels d'offres dans le monde.

Elle permet aux entreprises de détecter en amont les appels d'offres des organismes internationaux, saisir les opportunités de marché dès leur publication, obtenir les informations indispensables pour remporter des marchés, gagner du temps avec une information centralisée.

COMMUNICATION

Nos pôles Presse vous aident à bâtir une stratégie de communication pour augmenter votre visibilité dans un environnement mondial fortement concurrentiel : gestion de votre communication auprès de la presse professionnelle étrangère et des médias sociaux, organisation d'événements de networking, adaptation de vos documents commerciaux au business local.

REGLEMENTATION INTERNATIONALE

Normes locales, formalités d'entrée des marchandises, taxation : notre Service Réglementation Internationale vous renseigne sur les contraintes propres à vos marchés. Des synthèses réglementaires dans divers domaines, vous permettent de comprendre le contexte réglementaire et les dernières évolutions. Mise en place de veilles réglementaires personnalisées pour sécuriser votre stratégie sur vos marchés phares

V.I.E

Renforcer ses équipes sur le terrain par une solution RH unique et clé en main : le V.I.E. Nous assurons la gestion administrative, juridique et sociale. Plusieurs milliers de CV de jeunes diplômés, motivés pour effectuer une mission professionnelle à l'étranger de 6 mois à 2 ans sont disponibles sur notre site web.

Le + pour les PME : frais de gestion réduits, aides financières et solutions d'hébergement professionnel.

V.I.E : La solution RH pour booster votre développement export !

Business France a pour mission d'ouvrir de nouveaux horizons aux entreprises. Avec plus de 9 600 V.I.E* en mission, nous sourçons les meilleurs talents pour soutenir vos activités à l'international.
Notre savoir-faire : connecter, accélérer, réussir.

N°azur 0810 659 659 (prix d'un appel local)
infovie@businessfrance.fr
@BF_VIE

*Volontaire International en Entreprise

LE PROGRAMME 2018

AFRIQUE - PROCHE ET MOYEN-ORIENT



Rencontres Acheteurs Haut de gamme/ luxe
NIGERIA, Lagos - 9 au 11 avril
mounir.alhoz@businessfrance.fr



Rencontres Acheteurs Mode - Forum Johannesburg
AFRIQUE DU SUD, Johannesburg - 15 au 19 octobre
maxime.housard@businessfrance.fr

AMÉRIQUES



Présentation de produits - French Fashion Booster
ETATS-UNIS, New York - 8 au 9 octobre
cecile.fouche@businessfrance.fr

ASIE- OCÉANIE



Rencontres d'affaires Mode et Accessoires
CORÉE DU SUD, Séoul - 7 au 9 mars
evelyne.perrey@businessfrance.fr



Rencontres Franco-Chinoise de la mode
CHINE, Shanghai, Xiamen, Shenzhen - 1^{er} au 8 avril
melanie.gaudin@businessfrance.fr



Pavillon France - Salon IFF Magic
JAPON, Tokyo - 25 au 27 avril
marilyne.houbani@businessfrance.fr



Pavillon France - salon CBME Shanghai Univers de l'Enfant
CHINE, Shanghai - 25 au 27 juillet
veronique.noury@businessfrance.fr



Pavillon France - salon INTERTEXTILE
CHINE, Shanghai - 9 au 11 octobre
evelyne.perrey@businessfrance.fr



Pavillon France - salon OPTICAL FAIR
HONG KONG, Hong Kong - 9 au 11 novembre
marilyne.houbani@businessfrance.fr



Textile



Mode et Accessoires



Luxe



Univers de l'Enfant

EUROPE



Pavillon France - The London Textile Fair, salon du tissu d'habillement et des accessoires textiles

ROYAUME-UNI, Londres - 10 au 11 janvier
evelyne.perrey@businessfrance.fr



Pavillon France - salon OPTI MUNCHEN

ALLEMAGNE, Munich - 12 au 14 janvier
marilyne.houbani@businessfrance.fr



Pavillon France - Spielwarenmesse, salon international du jouet

ALLEMAGNE, Nuremberg, - 31 janvier au 4 février
marie-jo.anelka@businessfrance.fr



Journée Internationale de la mode et de la création

FRANCE, Paris - 8 février
jennifer.olszowy@businessfrance.fr



Rencontres Acheteurs Lunetterie à l'occasion du salon de l'optique MIOF

RUSSIE, Moscou - 14 au 16 février
marina.petrova@businessfrance.fr



Rencontres Acheteurs à l'occasion du salon du mariage

RUSSIE, Moscou - 14 au 15 mars
yulia.goncharuk@businessfrance.fr



Rencontres Acheteurs - Univers de l'Enfant

GRÈCE, Athènes - mai
arietta.tsagaraki@businessfrance.fr



Pavillon France - salon Moda In / Milano Unica

ITALIE, Milan - 10 au 12 juillet
evelyne.perrey@businessfrance.fr



Pavillon France - salon KIND + JUGEND

ALLEMAGNE, Cologne - 14 au 17 septembre
marilyne.houbani@businessfrance.fr



Présentation de produits - Le luxe français s'invite à Vienne

AUTRICHE, Vienne - 19 novembre
ariana.olivero@businessfrance.fr

SUCCESS STORY - DIM



« Suite au travail exhaustif et efficace de Business France en Finlande, nous avons pu voir accès aux agents finlandais spécialisés dans la lingerie et surtout être mis en relation avec un contact du réseau personnel de la conseillère export de Business France en Finlande. Le bureau a su bien analyser nos besoins en termes du profil recherché et nous a présenté rapidement notre nouvel agent »

Sylvie ALBARET - Export Area Manager

SUCCESS STORY - SKEED



« L'intérêt de travailler avec Business France, c'est la capacité de mes interlocuteurs à pouvoir approcher plusieurs marchés grâce à leurs relais dans les bureaux à l'étranger. Le spectre de services offerts est très large, depuis l'étude de marché jusqu'à la recherche d'agent »

Sébastien JARROT - Président

SUCCESS STORY - SAS J CHETRIT RITCHIE



« Une équipe motivée et dynamique, connaissant le secteur, une recherche correspondant à mon cahier des charges, des rapports intermédiaires sur le déroulement, un suivi amont et aval, et nous avons même enregistré notre première commande. Tout s'est déroulé comme je le souhaitais, et je recommencerais sous peu avec business France. »

Robert Charbit - Export Manager

SUCCESS STORY - A&K CLASSICS



« Un Test sur l'Offre qui a apporté des retours sur résultats significatifs. L'aide de Business France Amérique du Nord a été déterminante pour comprendre rapidement le marché et pour approcher des partenaires commerciaux potentiels. En huit mois nous avons mis en place 3 partenariats, les premiers résultats sont très positifs, et surtout nous avons gagné en visibilité »

Chris AMBRAISSE BOSTON - Créateur de mode et fondateur dirigeant



Textile



Mode et Accessoires



Luxe



Univers de l'Enfant



Textile



Mode et Accessoires



Luxe



Univers de l'Enfant

L'INFORMATION MARCHÉS

SYNTHÈSE RÉGLEMENTAIRE

Synthèse du cadre réglementaire de votre marché cible pour sécuriser vos flux de marchandises. Evitez les blocages en douane et respectez les réglementations locales.

Réglementation des produits d'habillement en Russie et en Union Européenne



60 € HT



60 € HT

ANALYSE ET POTENTIEL DE MARCHÉ

Une aide à la décision, qui vous permet de mesurer le potentiel et les perspectives de vos marchés cibles : panorama des marchés, offre et demande, menaces, opportunités et perspectives, conseils et infos utiles...

Le marché du prêt-à-porter féminin en Corée du Sud



80 € HT

DOSSIER THÉMATIQUE

Focus mode et accessoires : Les circuits de distribution en Chine 2016



120 € HT

RESTEZ INFORMÉ(E)

Téléchargez directement nos publications sur export.businessfrance.fr/librairie



RESTEZ CONNECTÉ



Votre espace sectoriel :

Toute l'actualité du secteur, des fiches gratuites sur les marchés porteurs, les success stories à l'export...
export.businessfrance.fr

Vos newsletters :

Indispensables pour recevoir les dernières informations sur votre secteur à l'international.

- Newsletter BIJOUTERIE - ACCESSOIRES DE MODE - MAROQUINERIE
- Newsletter TEXTILES - HABILLEMENT - CHAUSSURES

Abonnez-vous gratuitement sur :

export.businessfrance.fr/newsletters

Suivez-nous sur les réseaux sociaux :



@BF_Mode



Business France Mode

UN RÉSEAU MONDIAL À VOTRE ÉCOUTE

EUROPE - CEI

ALLEMAGNE
AUTRICHE
BELGIQUE
DANEMARK
ESPAGNE
FINLANDE
GRÈCE
HONGRIE
IRLANDE
ITALIE
KAZAKHSTAN
LITUANIE
LUXEMBOURG
NORVÈGE
PAYS-BAS
POLOGNE
PORTUGAL
RÉP. TCHÈQUE
ROUMANIE
ROYAUME-UNI
RUSSIE
SLOVÉNIE
SUÈDE
SUISSE
TURQUIE
UKRAINE

AMÉRIQUE

ARGENTINE
BRÉSIL
CANADA
CHILI
COLOMBIE
CUBA
ÉTATS-UNIS
MEXIQUE
PÉROU*
VÉNÉZUELA*

ASIE-OCEANIE

AUSTRALIE
BIRMANIE
CHINE
CORÉE DU SUD
HONG KONG
INDE
INDONÉSIE
JAPON
MALAISIE
PHILIPPINES
SINGAPOUR
TAIWAN
THAÏLANDE
VIETNAM

AFRIQUE

AFRIQUE DU SUD
ALGÉRIE
ANGOLA
CAMEROUN
CÔTE D'IVOIRE
ÉTHIOPIE
KENYA
LIBYE
MADAGASCAR*
MAROC*
NIGÉRIA
SÉNÉGAL
TUNISIE

PROCHE ET MOYEN ORIENT

ARABIE SAOUDITE
ÉGYPTE
ÉMIRATS ARABES UNIS
IRAN
ISRAËL
JORDANIE*
KOWEÏT
LIBAN
QATAR

* Pays où Business France est représenté par un partenaire agréé.

Business France est l'agence nationale au service de l'internationalisation de l'économie française.

Elle est chargée du développement international des entreprises et de leurs exportations, ainsi que de la prospection et de l'accueil des investissements internationaux en France.

Elle promeut l'attractivité et l'image économique de la France, de ses entreprises et de ses territoires. Elle gère et développe le V.I.E (Volontariat International en Entreprise).

Créée le 1^{er} janvier 2015, Business France est issue de la fusion d'UBIFRANCE et de l'AFII (Agence française pour les investissements internationaux).

Business France dispose de 1500 collaborateurs situés en France et dans 70 pays. Elle s'appuie sur un réseau de partenaires publics et privés.

Pour plus d'informations : www.businessfrance.fr