Rencontres Acheteurs Eau, à l'occasion du

18 EME CONGRES DE L'ASSOCIATION AFRICAINE DE L'EAU

KENYA – Nairobi

Du 22 au 26 février 2016

- Prospectez et confirmez votre présence sur un marché en croissance.
- Boostez votre présence en Afrique de l'Est.
- Profitez d'une visibilité sur le rendez vous incontournable en Afrique pour l'eau et l'assainissement (1500 participants attendus, de plus de 50 pays).

18th International Congress *African Water Association * AfWA * AAE *
18 emé Congrès International *Association Africaine de l'Eau
NAIROBI 2016

En partenariat avec :

AGENCE FRANÇAISE DE DÉVELOPPEMENT

Extensions possibles :

Ethiopie

Ouganda

Tanzanie

➔ **VOUS ÊTES...**

Un bureau d'études spécialisé, une ingénierie, un fournisseur d'équipements et de services.

➔ **VOUS VOULEZ...**

- Vous positionner sur ces marchés.
- Faire connaître votre savoir-faire aux acteurs clés du secteur de l'eau.
- Enrichir votre portefeuille de contacts.
- Déceler de nouvelles opportunités et prospecter de nouveaux projets.
- Trouver un partenaire-représentant local.

France

BUSINESSFRANCE

AGENCE FRANÇAISE POUR LE DEVELOPPEMENT INTERNATIONAL DES ENTREPRISES

2

bonnes raisons de participer

■ Nairobi accueillera en 2016 (du 22 au 26 février) le **18ème Congrès de l'Association Africaine de l'eau**, au Kenyatta International Convention Centre (KICC).

Un **rendez-vous unique en Afrique pour la filière de l'eau** et qui se répète tous les deux ans (dernière édition à Abidjan en 2014) et dont la thématique générale sera en 2016, à Nairobi, « L'accès durable à l'eau et à l'assainissement en Afrique » ; ce sont pour la plupart des décideurs politiques, des experts publics et privés, des entreprises africaines et étrangères, des bailleurs de fonds, des universitaires, des chercheurs, des professionnels, des organismes internationaux de coopération, des étudiants et des ONG.

■ **Le Kenya, « la locomotive économique de l'Est Africain »** (+5% de croissance par an, PIB moyen de 1000dollars/habitant), est considéré comme chroniquement déficient en ressources en eau.

La capitale Nairobi, dispose d'un système d'adduction d'eau d'une capacité de 500 000 m3/jour pour un besoin de 700 000 m3/jour. Seules 75% des zones urbaines et 50% des zones rurales sont desservies en eau courante. Les projets dans le secteur de l'eau au Kenya sont financés par plusieurs bailleurs dont l'AFD qui finance les projets les plus importants en collaboration avec d'autres bailleurs : Banque Mondiale, KfW, BEI.

Les projets phare sont aujourd'hui le Nairobi Northern Collector qui comprend une conduite souterraine de 50 km qui livrera 120 000 m3/jour (Banque Mondiale & AFD) et le projet Ruiru II d'adduction d'eau potable pour Nairobi (financement RPE).

Business France vous propose de participer à ce rendez vous avec une **présence sur un Espace collectif France partagé**, sur la partie exposition de l'évènement, couplé à un **programme individuel et ciblé de rendez-vous** avec des acteurs publics et privés kenyans, des **rencontres collectives** (avec principaux **bailleurs de fonds** entre autres), et des moments de networking et réseautage .

Choississez l'extension !

*Profitez aussi de votre présence sur la zone, pour choisir des **extensions , missions de prospection** individuelles, en **Ethiopie**, **Ouganda** ou **Tanzanie**, proposées par notre bureau BUSINESS FRANCE de Nairobi.*

Pourquoi participer aux Rencontres Acheteurs

- Rechercher de nouveaux partenaires
- Rencontrer de nouveaux clients
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur ces marchés

Le Bureau Business France de Nairobi identifiera et ciblera pour vous les acteurs potentiels du marché à rencontrer et vous organisera un programme individuel de rendez-vous.

Le programme prévisionnel

Dimanche 21 février

Nairobi
Fin d'après-midi : Accueil des participants - briefing marché (présentation du marché, pratique des affaires, témoignage entreprise(s) …)
Verre de bienvenue.

---

lundi - vendredi 22-26 février

Nairobi

Espace exposition Congrès Association Africaine de l'eau : présence sur espace collectif mutualisé France
Rencontres collectives avec les principaux bailleurs de fonds au Kenya
Programmes de rendez vous individuels et ciblés (4/5 par entreprise)
Cocktail networking à la Résidence de France (jour à confirmer)

Extensions
Ethiopie
Ouganda
Tanzanie

Optionnels : Missions de Prospection (Voir « nos services complémentaires »)
Programme de rendez-vous B to B avec les acteurs et partenaires potentiels locaux
(dates à convenir avec le Bureau UBIFRANCE de Nairobi)

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !

Attention ! Nombre de places limité
Inscrivez-vous vite ! …

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 10 décembre 2015

Offre avec présence sur Espace collectif France mutualisé
Comprenant :
- Visibilité/poste de travail sur espace exposition France collectif - Congrès de l'association Africaine de l'eau
- Programme individuel et ciblé (4/5 rendez-vous) avec acteurs kenyans du secteur
- Rencontres collectives avec principaux bailleurs de fonds internationaux
- Abonnement 1 an la base de données PROAO (Projets et appels d'offres internationaux)
- Moments networking – réseautage

2 990 € HT
3 588 € TTC

Offre pour entreprise disposant déjà d'un stand individuel hors espace collectif France
Comprenant :
- Programme individuel et ciblé (4/5 rendez-vous) avec acteurs kenyans du secteur
- Rencontres collectives avec principaux bailleurs de fonds internationaux
- Abonnement 1 an la base de données PROAO (Projets et appels d'offres internationaux)
- Moments networking – réseautage

1 850 € HT
2 220 € TTC

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.ubifrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Mission de prospection 1 pays au choix : Ethiopie - Tanzanie - Ouganda Organisation d'un programme de rendez-vous B to B avec des acheteurs potentiels locaux *(dates à convenir avec le Bureau UBIFRANCE de Nairobi)*	1800 €	2160 €
Mission de prospection 2 pays au choix : Ethiopie - Tanzanie - Ouganda Organisation d'un programme de rendez-vous B to B avec des acheteurs potentiels locaux *(dates à convenir avec le Bureau UBIFRANCE de Nairobi)*	2800 €	3360 €
Participant supplémentaire pour un personne de la même entreprise	200 €	240 €

UBIFRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, UBIFRANCE accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.
Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de « l'effet UBIFRANCE » :
• 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
• 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2013).

➔ Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

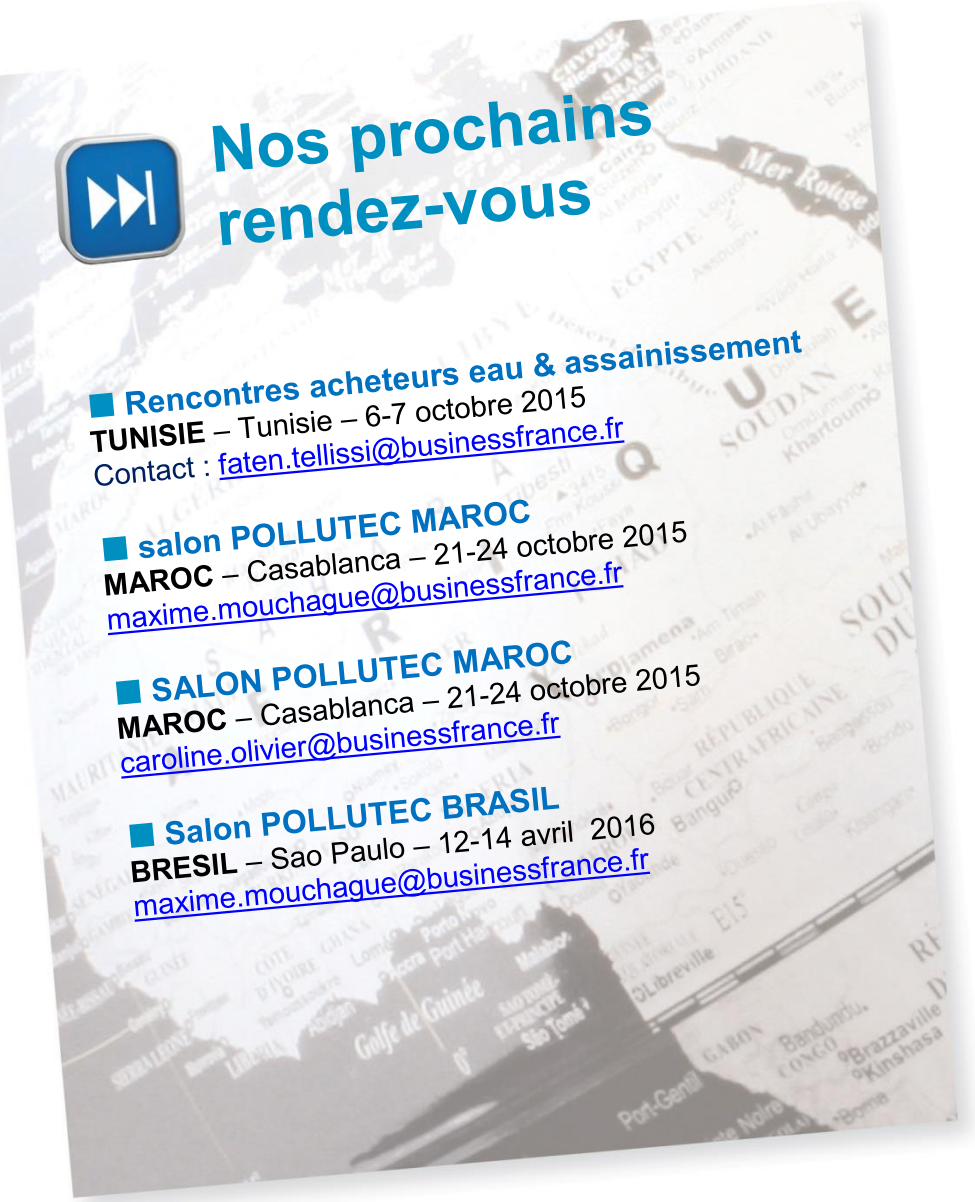
- **Le bon de participation rempli et signé**.
- **La fiche profil renseignée**
- **Tout autre support de présentation synthétique de votre société**.

➔ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec bpifrance, en partenariat avec UBIFRANCE (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire d'UBIFRANCE, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance coface



Pour toute information complémentaire, contactez :

Marc HERNANDEZ
Business France Paris
Tél : +33(0)1 40 73 30 61
marc.hernandez@businessfrance.fr

Robert KIARIE
Business France Nairobi (Kenya)
Tél : +254 (20) 22 93 214
robert.kiarie@ubifrance.fr

Inscrivez-vous rapidement
et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Date limite d'inscription :

10 décembre 2015

Dans la limite des places disponibles.

BUSINESSFRANCE

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.businessfrance.fr