

Success Story

HIKOB



HIKOB

LEARN FROM
REALITY.

Activité : Elaboration et commercialisation de systèmes d'acquisition de données sans fil, autonomes et multipoints

Siège social : Villeurbanne (69603)

Effectif : 10 salariés

Date de création : Juillet 2011

CA à l'export : 6 200 EUR (31-12-2013)

Depuis 2011, HIKOB fournit des systèmes d'acquisition de nouvelle génération sans fil, autonomes et multipoints pour la capture d'information et leur acheminement vers des logiciels de traitement.

HIKOB est une jeune entreprise française, basée à Villeurbanne en Rhône-Alpes et fondée sur l'utilisation de la technologie des réseaux de capteurs pour mettre en œuvre des systèmes d'acquisition de données. L'instrumentation scientifique et technique au cœur de son activité couvre

un grand nombre d'industries, et tout particulièrement les transports. Les solutions proposées par HIKOB concernent directement les applications critiques pour la gestion du trafic routier et du stationnement.

Fondée par une équipe de chercheurs et forte de son expertise dans le domaine des réseaux de capteurs, l'entreprise délivre ainsi des solutions personnalisées, qui correspondent aux besoins à l'échelle européenne de développement de grandes



infrastructures routières et de stationnement.

Les solutions de détection de présence à la place et de comptage de véhicules en entrée et sortie développées par HIKOB apportent ainsi une réponse efficace, fiable et évolutive pour le déploiement de services de stationnement et de parking intelligent.

UBIFRANCE à vos côtés

HIKOB a pu bénéficier de l'aide d'UBIFRANCE grâce à sa participation à une mission de prospection collective au Danemark. La Direction Routière Danoise, *Vejdirektoratet*, organise une rencontre annuelle avec des fournisseurs d'équipements routiers pour leur exposer les besoins futurs de la direction des routes.

Avec l'aide d'UBIFRANCE, HIKOB a ainsi pu rencontrer des sociétés d'ingénierie et des intégrateurs danois, l'objectif étant de permettre aux entreprises françaises

d'intégrer un marché international en pleine croissance.

Cette journée, articulée autour du marché danois des infrastructures routières, a permis à HIKOB d'entrer en contact et de démarrer sa prospection auprès d'ITS Teknik, société qui fournit des solutions de stationnement et avec qui elle a fait affaire.

En amont, UBIFRANCE a permis le ciblage efficace de partenaires potentiels. Cette coopération commerciale a ainsi conduit HIKOB à faire son premier pas en

Scandinavie avant d'y poursuivre plus tard son expansion vers les autres pays de la zone nordique.

L'export, c'est gagné !

Le séminaire organisé en novembre 2012 a permis à HIKOB d'entrer en contact avec l'entreprise ITS Teknik. Suite à une évaluation de l'offre, ITS Teknik a sollicité HIKOB pour des projets concrets dès l'été 2013. Après négociation, un contrat cadre de distribution et d'intégration de système entre HIKOB et ITS Teknik a été signé à la fin de l'année.

A ce jour, ce contrat cadre a permis la mise en place de trois projets de stationnement et de parkings dans les villes de Roskilde, Sønderborg et Odense.

Les produits HIKOB permettant d'évaluer la disponibilité des places de stationnement en temps réel. Aujourd'hui, d'autres propositions de la part d'ITS Teknik sont en cours, sachant que l'entreprise est présente dans toute la Scandinavie.

UBIFRANCE aura ainsi permis à HIKOB de sélectionner un partenaire fiable et de longue durée, et d'entrer sur le marché danois des systèmes de transport intelligents.

“

Ludovic Broquereau, Directeur Marketing et Commercial de HIKOB

UBIFRANCE, en nous mettant en relation avec les bons interlocuteurs au bon moment et en nous apportant confiance et crédibilité, nous a permis d'effectuer nos premiers pas à l'export et d'étendre notre offre aux marchés scandinaves.

”