



## RENCONTRES D'AFFAIRES FRENCH TECH HEALTHCARE 2018

**Taiwan / Japon**  
Du 7 au 13 juin 2018

**Une opportunité incontournable pour rencontrer vos futurs  
partenaires sur le secteur de la santé en Asie du Nord-Est**  
*Nouveau : en partenariat avec les French Tech Hubs de Tokyo et Taiwan*

### ► VOUS ÊTES...

Une entreprise innovante dans les technologies de la santé, les dispositifs médicaux, l'e-santé ou proposez des solutions innovantes dans des domaines thérapeutiques spécifiques.

### ► VOUS VOULEZ...

Trouver des opportunités de partenariat commercial/technique et découvrir les clefs pour pénétrer ou consolider votre présence au Japon et à Taiwan.



## QUELQUES INFORMATIONS MARCHÉS

- Le **Japon** est le **2ème marché mondial** des dispositifs médicaux derrière les Etats-Unis, représentant 11% du marché mondial, soit 28 Mds €.
- **Le marché japonais des solutions médicales électroniques/informatiques continue de se développer** et a atteint 1358,50 Mds JPY (10,27 Mds EUR) en 2016. Il est prévu que ce marché atteigne une croissance de 5 % d'ici 2020.
- La demande en technologie médicale permettant de diminuer les dépenses de santé est en hausse, notamment celle liée à la **prévention**, à la chirurgie mini-invasive, etc. **Le marché japonais de l'imagerie médicale représente plus de 10 % du marché mondial** avec une valeur d'environ 340 Mds JPY (2,5 Mds EUR).
- **En 2016**, le marché des dispositifs médicaux à Taïwan est estimé à une valeur de 110 Mds TWD, soit 3,4 Mds €, **avec un taux de croissance annuel de 6%. Il est caractérisé par la part prépondérante de l'offre étrangère (65% en 2015).**
- Taïwan se mobilise face au vieillissement de sa population : **les seniors (plus de 65 ans) représentent 12,5% de la population** en 2016, ils représenteront 20% de la population en 2025. L'e-santé & les nouvelles technologies sont déterminées comme facteurs clés de la gestion médicale long terme avec la création en 2016 d'un 'medical treatment cloud database' national.
- Les géants de la Tech taïwanais (Asus, Acer, Foxconn, Quanta, etc..) investissent dans les développements santé et sont à la recherche de projets innovants.



### Secteurs porteurs

Chirurgie mini invasive,  
Nouvelles technologies de détection de maladies,  
Sujets de prévention des maladies,  
Télémédecine chez la personne, en maison de retraite médicalisée, en wearable...,  
Robotique appliquée au domaine médical,  
Santé connectée,  
Intelligence artificielle dans le domaine médical,  
Technologie de l'informatique liée à la médecine personnalisée, ...

## POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES D'AFFAIRES



- **Bien se préparer en amont grâce à un Bootcamp** organisé à Paris avec des experts du secteur.
- **Rechercher des partenaires** et rencontrer de nouveaux clients à travers un **programme de RdV personnalisé** clé en main.
- **Identifier de nouvelles opportunités** et affirmer votre présence sur ces marchés.
- **Bénéficier des synergies avec le French Tech Tour – Asie du Nord-Est et participer à une session de pitch et de networking** permettant de présenter votre technologie auprès d'investisseurs locaux.
- **Profiter à Taïwan du salon Computex / Innovex, considéré par les professionnels comme le « CES de l'Asie » (65 000 visiteurs)**

# LE PROGRAMME

<p>Mai</p>	<p><b>Paris</b>  <b>Bootcamp collectif</b> chez un partenaire parisien : séquence partagée avec la 8<sup>ème</sup> édition du <b>French Tech Tour Asie du nord-est</b> et ses 10 start-ups participantes.</p>
<p>Du 7 au 8 juin</p>	<p><b>Taipei – A l’occasion du salon Innovex/Computex 2018</b>  <b>Jeu</b>di 7 : Réunion d’introduction : présentation du marché taiwanais de la filière santé. <b>Visite du salon Innovex/Computex et programme de rendez-vous B to B individuels</b> sur le salon, dans les locaux des entreprises et/ ou à Business France. Rencontre avec un incubateur spécialisé santé et soirée de networking avec l’écosystème Tech taiwanais à l’occasion de la <i>French Tech Night</i> (date tbc)  <b>Vend</b>redi 8 : <b>Programme de rendez-vous B to B individuels</b> dans les locaux de Business France et des entreprises.  <b>Samedi 9 après-midi (facultatif) : demi-journée en partenariat avec l’IRCAD Taïwan</b> à l’occasion des 10 ans de présence à Taïwan du plus grand institut de formation en chirurgie mini invasive de l’Asie : découverte du milieu hospitalier au Show Chwan Memorial Hospital dans la région de Taichung et présentation de l’IRCAD Taïwan.</p>
<p>Du 11 au 13 juin</p>	<p><b>Tokyo</b>  <b>Lundi 11</b> : Réunion de lancement avec Business France Japon.  <b>Visite collective</b> chez un grand groupe japonais du domaine des sciences de la vie.          Déjeuner de networking collectif, Briefing avec votre interprète personnel.  <b>Programme de rendez-vous B to B individuels</b> dans les locaux des entreprises japonaises avec votre interprète.          En soirée, networking « <b>French Tech Night</b> » avec la scène Tech locale et la communauté française.  <b>Mardi 12 : Suite du programme de RDV</b> dans les locaux des entreprises japonaises.          En soirée, sessions de pitch et de networking <b>organisée conjointement avec l’opération French Tech Tour</b>, avec la scène tech locale et investisseurs locaux.  <b>Mercredi 13 : Suite du programme de RDV</b> dans les locaux des entreprises japonaises.  <b>Débriefing du programme avec Business France Japon</b> à la fin du programme.</p>

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

**i** Cet événement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l’Etat

## NOTRE OFFRE Date limite d’inscription : 15 mars 2018

DESCRIPTIF DE L’OFFRE	MONTANT 1 PAYS	MONTANT 2 PAYS
<p><b>Participation à l’événement</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Création d’une fiche entreprise en japonais et/ou mandarin</li> <li>• Guide des affaires du Japon et/ou de Taïwan</li> <li>• Programme de rendez-vous B2B individuels pour chaque pays choisi</li> <li>• Accompagnement par un interprète pendant toute la mission au Japon et à Taïwan</li> <li>• Fiche réglementaire sur les dispositifs médicaux à Taïwan (si pays choisi)</li> <li>• Analyse Potentielle du Marché de la Santé à Taïwan (si pays choisi)</li> <li>• Communiqué de presse collectif avec mention de votre entreprise au Japon (si pays choisi)</li> </ul>	<p><b>2 250 € HT</b>  <b>(2 700 € TTC)</b></p>	<p><b>3 950 € HT</b>  <b>(4 740 € TTC)</b></p>

Cette offre ne comprend pas les frais d’hébergement, d’avion et tout autre frais non mentionné dans le programme

## NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
<b>Suivi de contacts</b> : Reprise de contact auprès des opérateurs sélectionnés sur trois mois et compte-rendu : tarif par pays	975 €	1 080 €
<b>Participant supplémentaire (dans le cas où vous venez accompagné)</b> : tarif par pays	200 €	240 €
<b>Participant supplémentaire (dans le cas où vous venez accompagné)</b> : pour les deux pays	300 €	360 €
<b>Kit de présentation export</b> : Présentation personnalisée de votre offre et de votre entreprise en langue locale afin de maximiser les chances de retours positifs des sociétés locales. <u>Maximum 5 slides</u> : tarif par pays	1300 €	1560 €
<b>Communiqué de presse individuel</b> : Présentation de votre offre en langue locale et diffusion auprès de la presse spécialisée : tarif par pays	975 €	1 080 €
<b>Hotline réglementaire Business France</b> : Le forfait comprend 2h de consultation (4 unités) directe avec un expert sur un sujet réglementaire (douane, produit, etc.) concernant le pays de votre choix	175 €	210 €
<b>Synthèse réglementaire « Réglementation des dispositifs médicaux au Japon »</b> : Analyse des procédures d’importation, obligations documentaires, principes de taxation et conditions de mise sur le marché des équipements médicaux au Japon	60 €	72 €
<b>Extension en Corée du Sud</b> (Mission de prospection de 2 jours) : Optimisez votre déplacement en Asie et bénéficiez d’un programme individuel de rendez-vous ciblés. Option limitée à 2 inscriptions	2 275 €	2 720 €

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

• **Votre bulletin d'engagement dûment complété et signé** par fax au +33 (0)4 96 17 68 51 ou scanné par email à [service-client@businessfrance.fr](mailto:service-client@businessfrance.fr)

• Après réception de votre bulletin d'engagement, **une fiche profil** vous sera adressée. Merci de la compléter avec soins car elle servira à présenter votre société aux prospects japonais et taïwanais.

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

[www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)  
**bpifrance**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

### Espace French Tech à InnoVEX/Computex 2018 Taiwan - Taipei – 05/06/2018 au 08/06/2018

Salon et rencontres B to B  
Contact : [giadinh.to@businessfrance.fr](mailto:giadinh.to@businessfrance.fr)

### Rencontres Acheteurs French Japan Sport Days 2018 Tokyo-Japon - Juillet 2018

Rencontres B to B  
Contact : [berangere.dreystadt@businessfrance.fr](mailto:berangere.dreystadt@businessfrance.fr)

### CMEF/China International Medical Equipment Fair 2018 Chine – Shanghai – 11/04/2018 au 14/04/2018

Pavillon France  
Contact : [pierre.goffaux@businessfrance.fr](mailto:pierre.goffaux@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire, veuillez contacter : BUSINESS FRANCE

Bureau de Tokyo, JAPON	Bureau de Taipei, TAÏWAN	Bureau de Paris, FRANCE
<b>Bérange DREYSTADT</b> Chargée de développement Tél.: +81 (0)3 5798 6116 <a href="mailto:berangere.dreystadt@businessfrance.fr">berangere.dreystadt@businessfrance.fr</a>	<b>Franck JHAO</b> Conseiller Export Tél. : +886 2 2757 6819 <a href="mailto:franck.jhao@businessfrance.fr">franck.jhao@businessfrance.fr</a>	<b>Nicole SEVIN</b> Chef de projet Santé Tél.: +33 (0)1 40 73 31 34 <a href="mailto:nicole.sevin@businessfrance.fr">nicole.sevin@businessfrance.fr</a>
<b>Maki MIZUTA</b> Chargée de développement Tél. : +81 (0)3 5798 6119 <a href="mailto:maki.mizuta@businessfrance.fr">maki.mizuta@businessfrance.fr</a>	<b>Benjamin LEE</b> Chargée de développement Tél. : +886 2 2757 7082 <a href="mailto:benjamin.lee@businessfrance.fr">benjamin.lee@businessfrance.fr</a>	

Date limite d'inscription : **15 mars 2018** (Dans la limite des places)

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre Bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CREATIFRANCE.  
Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

