

Offre spéciale pour les
entreprises de
Nouvelle-Aquitaine

Subvention 50%*
*Sous réserve d'éligibilité

RENCONTRES ACHETEURS 3^{ème} édition de l'Africa CyberSecurity Conférence,

CÔTE D'IVOIRE - ABIDJAN

Du 24 au 26 octobre 2018

Business France vous propose de participer à un forum qui réunira les principaux acteurs africains de la confiance numérique et de la sécurité technologique à Abidjan, Côte d'Ivoire.

► VOUS ÊTES...

Une entreprise proposant des produits et des solutions dans les domaines de la cybersécurité, de l'exploitation des données téléphoniques, de géolocalisation de la surveillance aux frontières, dans la détection d'explosifs...

► VOUS VOULEZ...

Créer, développer ou entretenir votre réseau de contacts en Afrique de l'Ouest ; vous positionner sur un marché africain en pleine croissance, conquérir de nouvelles parts de marché et/ou trouver un partenaire local...



FRENCH TECH | 
ABIDJAN

EN PARTENARIAT AVEC :

En 2017,
l'ACSC a réuni
plus de 200
CEO, 560 DSI
et managers IT
en provenance
de 27 pays...

- 1^{ère} économie de la zone UEMOA (Union Economique et Monétaire Ouest Africain), la Côte d'Ivoire, est également la **1^{ère} économie numérique** de la zone : 8 % de croissance annuelle en moyenne pour le secteur du numérique avec un niveau d'investissement de 1,13 Mds EUR sur les 5 dernières années.



- Selon une récente étude réalisée en Afrique de l'Ouest par Jighi, plus de 60 % des institutions gouvernementales, des entreprises des secteurs, banques, assurances et télécoms montrent une vulnérabilité critique aux cyber-attaques ;

- Phénomène récurrent, les arnaques sur Internet ont représenté plus de 10 M EUR de préjudice en 2016;

- L'intégration progressive des smartphones et autres tablettes dans les systèmes d'information entraîne une nouvelle dynamique : environ 85 % des smartphones sont infectés en Afrique de l'Ouest selon Jighi en 2016 ;

- Pour sa 2^{ème} édition en 2017, l'Africa CyberSecurity Conference (ACSC 2017) a réuni plus de 200 CEO, 560 DSI et managers IT en provenance de 27 pays ; près de 300 rencontres B2B ont été organisées sur le site de l'événement pour 18 MOU signés.

POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS



- Rechercher de nouveaux partenaires.
- Rencontrer de nouveaux clients.
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur le marché ivoirien, l'une des portes d'entrée du marché d'Afrique subsaharienne.

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents.

Le Bureau Business France d'Abidjan identifie les acteurs potentiels du marché, cible et organise des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

TÉMOIGNAGE

Catherine Estrier
Director of International Sales
IDnomic



“ Dans le cadre de notre développement commercial en Côte d'Ivoire, nous avons confié à Business France la mission de nous organiser des rencontres avec des DSI d'entreprises des secteurs privé et public. Ces rencontres nous ont permis de nous faire connaître auprès de décideurs de grandes entreprises ivoiriennes et d'identifier des opportunités de business concrètes. Business France a su identifier les bons contacts nous permettant de gagner du temps sur notre prospection sur la Côte d'Ivoire.”

LE PROGRAMME

Mardi 23 octobre – Aéroport Félix Houphouët-Boigny

Arrivée à Abidjan, Côte d'Ivoire.

Mercredi 24 octobre – Radisson Blu Abidjan Airport, Abidjan

Matinée : - Enregistrement des participants et ouverture officielle du forum
- Présentation de l'offre française dans le secteur de la confiance numérique

Après-midi : Début des RDV individuels et ciblés.

Soirée : Cocktail dînatoire de networking offert par Business France

Jeudi 25 octobre – Dans les bureaux du prospect ou partenaire potentiel, Abidjan

Matin et après-midi : Programme de rendez-vous individuels

Vendredi 26 octobre – Dans les bureaux du prospect ou partenaire potentiel, Abidjan

Matin et après-midi : Programme de rendez-vous individuels

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié. / Prévoir une arrivée à Abidjan, idéalement dès le 28 septembre 2018



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 15 septembre 2018

DESCRIPTIF DE NOTRE OFFRE	MONTANT HT	MONTANT TTC
<ul style="list-style-type: none">Programme de rendez-vous individuels et ciblés auprès prospects ivoiriens et africains (venus d'Afrique du Nord, du Centre et de l'Ouest) présents à l'Africa CyberSecurity Conference 2018. Identification de prospects en fonction du cahier de charges (5 à 7 RDV)Dossier thématique « Le marché des télécommunications en Afrique sub-saharienne » (septembre 2018)Participation aux conférences & ateliers, aux rencontres de networking (pauses café, cocktails...)	2.250 €	2.700€

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
En option : Mission de prospection au Sénégal en marge de l'Africa CyberSecurity Conference. Programme de rendez-vous organisé par le bureau Business France d'Abidjan sur 2 jours.	1.950€	2.340€
En option : Mission de prospection au Ghana en marge de l'Africa CyberSecurity Conference. Programme de rendez-vous organisé par le bureau Business France d'Abidjan sur 2 jours.	1.950€	2.340€
En option : Mission de prospection au Burkina Faso en marge de l'Africa CyberSecurity Conference. Programme de rendez-vous organisé par le bureau Business France d'Abidjan sur 2 jours.	1.950€	2.340€

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développe au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (Enquête IPSOS 2014).

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre engagement de participation par :

- Courriel : service-client@businessfrance.fr

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance

coface

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Rencontres Acheteurs dans le secteur de la Fintech et de la Cyber-Sécurité TURQUIE - Istanbul - 24 et 25 avril 2018

Contact : dilek.barcin@businessfrance.fr

Cybersécurité et Fintech Vendre à Intact Software Distribution AFRIQUE DU SUD - Johannesburg – du 14 au 15 mai 2018

Contact : blandine.aignon@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Mission découverte du marché de la cyber-sécurité à Hong Kong CHINE – Hong Kong – 14 au 17 mai 2018

Contact : ting.zhao@businessfrance.fr

Cybersécurité Rencontres Acheteurs à l'occasion de ITSA INDIA INDE – Bombay – du 24 au 25 mai 2018

Contact : thibault.montaron@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Innocent N'DRY
Conseiller Export
Tech & Services
Tél : +225 20 20 75 36
innocent.ndry@businessfrance.fr

Lorena PAZ VILAS
Chef de Projet Cybersécurité
Electronique / Logiciels
Tél : +33 (0)1 40 73 35 84
lorena.pazvilas@businessfrance.fr

<https://www.africacybersecurityconference.com/fr>

Date limite d'inscription : **15 septembre 2018** - Dans la limite des places

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CREATIFRANCE.
Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.export.businessfrance.fr

