

RENCONTRES FRANCO-PORTUGAISES DE L'INDUSTRIE AÉRONAUTIQUE

PORTUGAL - Évora & Lisbonne
19 et 20 novembre 2018

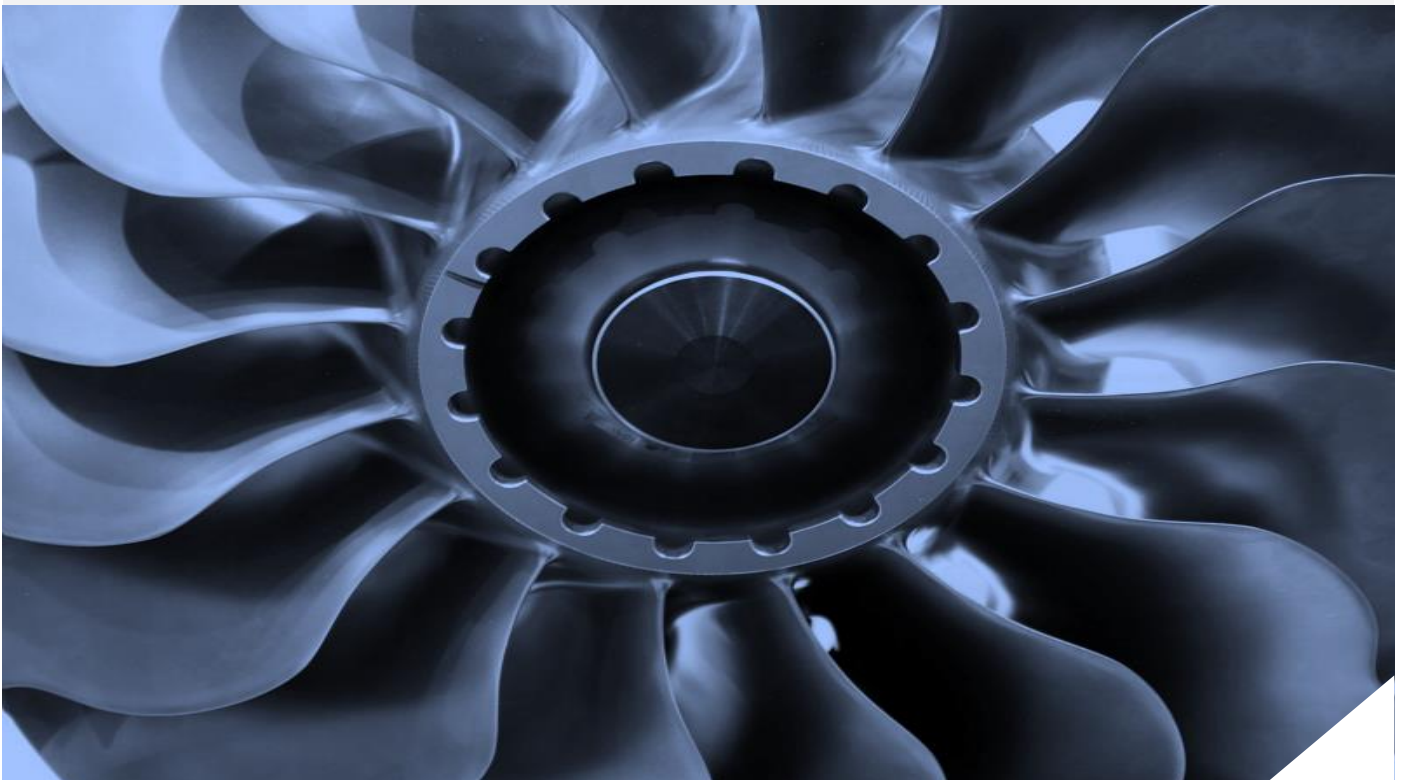
Rencontrez les acheteurs des principaux donneurs d'ordre du marché aéronautique portugais et intégrez leurs projets au Portugal et à l'international.

▶ VOUS ÊTES...

- ✓ Fournisseur de solutions, d'outillages, de produits pour fabricants d'aérostructures composite ou métal.
- ✓ Fournisseur de produits et services pour équipements aéronautiques et spatiaux (motorisation, électronique, avionique, systèmes, etc...).
- ✓ Fournisseur dans le domaine de la MRO pour l'aviation commerciale et d'affaires.

▶ VOUS VOULEZ...

- ✓ Rencontrer les principaux acteurs du secteur aéronautique portugais **en rdv BtoB personnalisés**.
- ✓ Présenter vos produits, services et solutions.
- ✓ **Cibler les projets et les opportunités du marché portugais et accompagner ces grands comptes à l'international.**



EN PARTENARIAT AVEC :

1,8
Md€

Le chiffre d'affaires du secteur aérospatial représente aujourd'hui 1,8 Md€ et devrait doubler d'ici 10 ans.

En 2016, ce secteur a enregistré un **chiffre d'affaires d'1,8 Md EUR (dont 85% à l'export) et emploie actuellement près de 18 500 personnes.**

De nombreux acteurs avec un important rayonnement à l'international : Embraer, OGMA, Caetano Aeronautic, Lauak, Mecachrome Portugal, TAP ME, Composites Ibermoldes, Embraerm Edisoft, Thalès, Amorim Cork, Acosiber, Alma Design etc.

Evora, grand pôle industriel aéronautique portugais : Embraer y a inauguré, en 2012, 2 usines de fabrication de structures métalliques et composites (170 M€ d'investissements), et Mecachrome Portugal une 2^{ème} usine de fabrication de pièces moteurs (30 M€ d'investissements) en 2017.

Embraer se dédie à la fabrication d'éléments de structures métalliques et d'éléments composites (empenages), notamment pour les Legacy 510, 450/500 et pour les KC-390 et participe au programme d'aviation commerciale du groupe (Embraer E-Jets E2) pour lequel elle fabriquera différents sous-ensembles et pièces métalliques.

OGMA est spécialisé dans la fabrication de structures métalliques et composites (structures de cabines, armoires avioniques, fuselage central, stabilisateurs verticaux, ailes, etc.) et de pièces composites (entrées d'air, réservoirs, becs de bord d'attaque, panneaux intérieurs de fuselage, etc.) et propose également des services de maintenance dans les domaines de l'aviation civile et militaire.



A noter que **TAP** a passé commande de 14 appareils A330-900neo, livrables en juin 2018 et de 39 moyen-courriers de la famille des A320neo.

POURQUOI PARTICIPER A CETTE MISSION :



- Mieux connaître les activités, les projets et les besoins des acteurs aéronautiques portugais.
- Etablir des relations professionnelles directes et présenter lors d'entretiens BtoB personnalisés vos produits, services ou solutions aux responsables achats et/ou techniques portugais.
- Vous positionner sur ce marché mais aussi à l'international via ces grands donneurs d'ordre.
- Découvrir, lors des visites techniques du 19 novembre, les installations de principaux acteurs du secteur, présents sur le site industriel Évora, où est implanté le cluster aéronautique portugais.

TÉMOIGNAGE

Rémy CHAINTREAU
Sales & Marketing Manager
AEROFORM FRANCE

AEROFORM FRANCE

« Le bilan de notre collaboration sur le déploiement du réseau AEROFORM FRANCE à l'international et récemment en Chine et au Royaume Uni est vraiment positif : les prospects étaient de qualité et bien ciblés, l'accompagnement régulier et opérationnel, le délai conforme à nos attentes et avec à la clef des résultats. Un grand merci aux équipes de BUSINESS FRANCE. C'est un partenariat réussi ! ».

PROGRAMME DES JOURNEES FRANCO-PORTUGAISES DE L'INDUSTRIE AERONAUTIQUE



Arrivée des participants à Lisbonne en fin de matinée – Visites techniques (à Evora)

Lundi
19
novembre

- 13h30** Départ de Lisbonne en bus (affrété par Business France)
15h00 – 18h30 Visites des installations d'acteurs du secteur aéronautique présents sur le site industriel d'Évora (visites à définir)
18h30 – 20h00 Retour à Lisbonne
20h30 Dîner de networking organisé par Business France (lieu à confirmer)

Séminaire Découverte du marché Aéronautique portugais, organisé par la CCILF (à Lisbonne)

Mardi
20
novembre

- 09h00 – 09h30** Ouverture de la journée
Président de la CCILF / Directrice de Business France
09h30 – 09h50 Présentation du marché aéronautique portugais
AED PORTUGAL (Association de l'Industrie Aérospatiale Portugaise)
09h50 – 10h20 Opportunité d'investissements sur le marché aéronautique français
BUSINESS FRANCE INVEST
10h20 – 10h30 Les investissements étrangers au Portugal
AICEP (Agence pour les investissements étrangers au Portugal)
10h30 – 10h45 Pause-café
10h45 – 12h30 Organisation de tables rondes sur les enjeux du secteur
Avec la participation de grands donneurs d'ordre : Lauak, Caetano Aeronautic, Embraer, Mecachrome, Tap Maintenance, OGMA... (à confirmer)
12h30 – 13h15 Session d'Elevator Pitch : présentation des sociétés françaises
13h15 – 14h30 Déjeuner-buffet

Rendez-vous BtoB entre les entreprises françaises et les acteurs portugais du secteur aéronautique, organisé par BUSINESS FRANCE (à Lisbonne)

- 14h30 – 17h30** programme de rendez-vous personnalisés pour chacune des entreprises françaises participantes
17h30 Clôture des rendez-vous. Fin de la mission.

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE



OFFRE EARLY BIRDS : soyez l'un des 4 premiers inscrits et **bénéficiez d'un suivi commercial inclus des prospects portugais rencontrés sur cette mission** (Business France transmettra par mail à ces sociétés les commentaires des prospects portugais qu'elles auront rencontrés lors de cette journée.)

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<ul style="list-style-type: none">Ce tarif, valable pour 1 personne par entreprise, comprend la participation au programme ci-dessus : l'accès au séminaire de la CCILF, l'organisation de la mission et des rendez-vous individuels avec les acteurs portugais du secteur aéronautique, les visites techniques à Evora (19 novembre), les repas (dîner d'accueil du 19 novembre + déjeuner du 20 novembre), la logistique de l'évènement (transfert en minibus Lisbonne↔site industriel d'Évora), la remise du Guide des Affaires Portugal et un suivi commercial des prospects portugais rencontrés sur cette opération pour les 4 premiers inscrits à l'évènement.	1.400 €	1.680 €

- Ce tarif ne comprend pas : les billets d'avion France-Portugal, les transferts des aéroports à l'hôtel, l'hébergement et les repas non mentionnés dans le programme. En revanche, le Bureau Business France Portugal propose pour les nuits d'hôtels des tarifs négociés à partir de 80€.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES



	HT	TTC
Forfait pour chaque participant supplémentaire	300 €	360 €
Suivi commercial des prospects portugais rencontrés sur cette opération, dans une limite de 5 contacts et sur une période d'un mois (inclus pour les 4 premiers inscrits).	650 €	780 €
Mission de prospection en Espagne : Organisation d'un programme de rendez-vous personnalisé avec les acteurs du secteur aéronautique espagnol (maximum de 5 prospects approchés).	1.300 €*	1.560 €

(*) Tarif préférentiel pour les 4 premières entreprises inscrites et au-delà, sur devis.

Date limite d'inscription : 31 mai 2018 (nombre de places limité)

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr

bpifrance

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- **Votre engagement de participation complété**, joint à cette plaquette (par email à : service-client@businessfrance.fr)
- **Une présentation commerciale de votre entreprise**, au format électronique, en français et anglais
→ Nous vous transmettrons ensuite une fiche profil, que vous devrez nous retourner complétée, pour l'organisation des rendez-vous individuels.

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

RENCONTRES ACHETEURS SUR SALON XPONENTIAL 2018

ETATS-UNIS - Denver

du 30 avril au 3 mai 2018

Contact : delphine.siou@businessfrance.fr

RENCONTRES AVEC LES ACTEURS DE L'AÉRONAUTIQUE EN TURQUIE

TURQUIE - Ankara

du 15 au 17 mai 2018

Contact : veronique.priour@businessfrance.fr

RENCONTRES ACHETEURS AVEC LES ACTEURS DE L'AÉRONAUTIQUE EN CÔTE D'IVOIRE ET AU NIGÉRIA

CÔTE D'IVOIRE, NIGÉRIA - Abidjan, Lagos

du 18 au 22 juin 2018

Contact : jean-michel.repellin@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

MISSION PARTENARIALE INTERNATIONALE AÉRONAUTIQUE EN ISRAËL

ISRAËL - Tel Aviv

du 14 au 18 octobre 2018

Contact : pauline.colas@businessfrance.fr

SOMMET DE L'AIAC (Aerospace Industries Association of Canada)

CANADA – Ottawa, Montréal

du 13 au 15 novembre 2018

Contact : simon.lelievre@businessfrance.fr

RENCONTRES DANS LE SECTEUR DE LA MAINTENANCE AÉRONAUTIQUE EN IRAN

IRAN - Téhéran

du 3 au 7 décembre 2018

Contact : samantha.douarin@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Fabien MACHADO

Chargé de Développement Industries & CleanTech

Tél : +351 21 381 40 68

fabien.machado@businessfrance.fr

Samantha DOUARIN

Chef de Projet Aéronautique & Spatial

Tél : +33 (0)1 40 73 33 52

samantha.douarin@businessfrance.fr

www.businessfrance.fr

Crédits photos : fotolia.fr - gettyimages.fr

**CREATIVE
FRANCE**

Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

