



Platinum sponsor



## IN2FRANCE NUCLEAR DAYS

**Roadshow du 16 au 19 octobre 2019**  
**Séminaire France-Inde du 21 au 23 octobre 2019**

**INDE – Mumbai et autres villes**

EDF, le GIFEN, l'Ambassade de France et Business France se mobilisent pour vous accompagner sur les grands projets nucléaires indiens.

### ▶ VOUS ÊTES...

Un grand groupe, une ETI ou une PME, Ingénierie, Equipementier, ou Prestataire de services, désireuse de prendre part au développement du marché indien ou d'en analyser les récentes et marquantes évolutions.

### ▶ VOUS VOULEZ...

Rencontrer les principaux donneurs d'ordres et acteurs industriels locaux et en particulier NPCIL, faire le point sur l'évolution du marché, prendre date pour les prochains appels d'offres



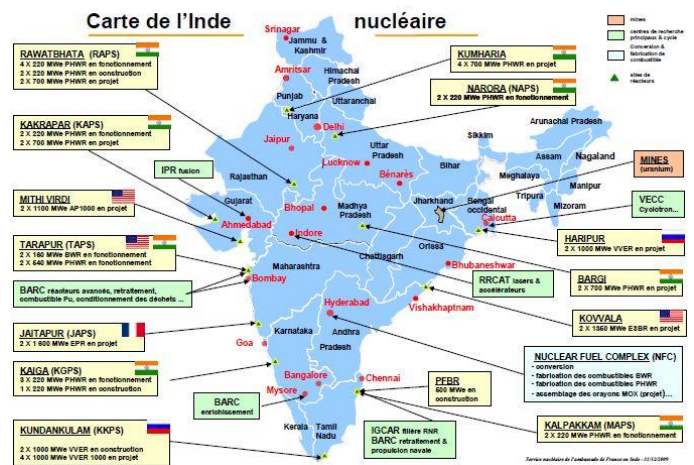
22,5

GW cibles  
en opération  
en 2030

3 à 4

Nouveaux  
réacteurs par  
an sur la  
prochaine  
décennie

L'Inde, pays dont la croissance est aujourd'hui la plus forte au sein des pays du G20, est confrontée à la nécessité d'accroître rapidement ses capacités de production électrique, afin d'alimenter son industrie en énergie. Entre 2015 et 2035, la production devrait ainsi croître de 112%.



### Parc installé

L'Inde dispose à ce jour de 6,78 GW de production d'électricité de source nucléaire. Il s'agit pour l'essentiel de BWR et de PHWR de technologie indigène, mais également de 2 VVER raccordés au réseau en 2014 et 2016.

### Nouveaux projets

9 nouveaux réacteurs - 6 PHWR indigènes, 1 FBR et 2 VVER- ont été validés en 2017, marquant la volonté du gouvernement actuel d'accroître le poids du nucléaire dans le mix. 24 autres sont par ailleurs en discussions avancées.

### Projet Jaitapur

Les négociations sur la vente par EDF de 6 EPR, qui seront construits sur le site de Jaitapur se poursuivent, et ont connu une nette impulsion ces derniers mois.

## POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS



- Positionnement exclusif de la délégation française auprès de NPCIL.
- Mobilisation de la supply chain française au côté d'EDF.
- Rencontrer des partenaires potentiels du secteur privé indien sur le marché du nucléaire.
- Roadshow sur plusieurs villes pour identifier les besoins du parc installé.

Le Bureau Business France Inde accompagne les entreprises françaises du nucléaire sur le marché indien depuis maintenant 12 ans, permettant **une trentaine de success stories**. L'Ambassade de France, les bureaux locaux de Business France et le **GIFEN (Groupement des Industriels Français de l'Energie Nucléaire)** mobilisent un réseau très étendu du secteur du nucléaire de façon à positionner avec succès l'offre française sur le marché indien.

### TÉMOIGNAGE

Philippe MONTARNAL  
Conseiller Nucléaire  
Ambassade de France en Inde



« Ces dernières années, le secteur nucléaire indien a connu de nombreuses décisions de la part du gouvernement indien, listées ci-dessus. Elles constituent des marqueurs de la volonté affirmée de l'Inde d'inscrire l'option du nucléaire parmi les sources d'énergie à exploiter. Autant de signaux laissant entrevoir, pour les fournisseurs étrangers d'équipements nucléaires, des perspectives de coopération avec l'industrie indienne. L'année 2019 devrait marquer de nouvelles étapes dans la concrétisation du projet indien avec la France pour les EPR de Jaitapur. Les années suivantes verront donc se concrétiser la place de l'Inde comme 2ème marché mondial pour les nouveaux réacteurs »

### TÉMOIGNAGE

Fawzi ISSA  
Directeur  
EDF Mumbai Office



« L'édition de 2018 fut un véritable succès de par la forte mobilisation des filières industrielles française et indienne. Les échanges avec NPCIL sur des sujets tels que la Formation, la Localisation et l'Assurance Qualité ont permis de bien cerner les opportunités de contribuer à la mise en œuvre du projet de Jaitapur. L'édition de 2019 sera l'occasion d'interagir avec les acteurs clés du projet de Jaitapur en vue d'établir de possibles partenariats »

# LE PROGRAMME DES IN2FRANCE NUCLEAR DAYS

Arrivée recommandée à Mumbai le mardi 15 octobre 2019 au plus tard.

ROADSHOW

Mercredi 16  
octobre  
2019

## Mumbai

Coaching de la délégation avec un expert des sujets nucléaires et représentant d'entreprises françaises  
Présentations techniques par les entreprises participantes devant un auditoire composé de représentants d'EPC indiennes dans le secteur du nucléaire.

Jeudi 17  
octobre  
2019

## Kudankulam

Présentations techniques par les entreprises participantes, devant un auditoire composé des ingénieurs/techniciens de NPCIL Kudankulam lors d'un séminaire qui sera suivi d'un dîner professionnel

Vendredi 18  
octobre  
2019

## Chennai

Présentations techniques auprès des ingénieurs/techniciens de Larsen & Toubro Construction, suivi d'un temps de networking

Samedi 19  
octobre  
2019

## Ville à définir en fonction des profils des entreprises participant à la mission (Vadodara / Tarapur...)

Présentations techniques par les entreprises participantes devant un auditoire composé des ingénieurs/techniciens des centrales et/ou des EPCs, suivi d'un temps de networking

Dimanche 20  
octobre  
2019

## Retour à Mumbai

Journée libre pour les participants au Roadshow qui enchaînent avec le volet Séminaire France-Inde  
Arrivée recommandée dans la soirée au plus tard pour les participants au seul volet Séminaire France-Inde

SEMINAIRE FRANCE-INDE

Lundi 21  
octobre  
2019

## Mumbai

### Matin

Briefing de la délégation, panorama du marché nucléaire indien, modalités pratiques d'accès au marché, success stories (SER, Business France, EDF, Attaché nucléaire de l'ambassade, GIFEN)

### Après-midi

Préparation / Coaching de la délégation au séminaire Franco-Indien  
Présentation de la supply-chain française à Rosatom India  
Rendez-vous collectif avec les principales EPC indiennes dans le secteur du nucléaire.  
Ou Rendez-vous avec officiels de l'Etat du Maharashtra pour le projet Jaitapur  
Dîner d'accueil offert par la Consule Générale de Bombay

Mardi 22  
octobre  
2019

## Mumbai

### Matin et après-midi

Séminaire nucléaire Franco-Indien avec NPCIL, dans leurs locaux

### Soirée

French Nuclear Night

Mercredi 23  
octobre  
2019

## Mumbai

EDF Suppliers' Day – Présentations autour du projet par EDF et ses fournisseurs de rang 1.  
Déjeuner de networking

B2B meetings pour les entreprises participantes, avec les représentants des sociétés indiennes  
*Espace Showroom en continu du 22 Octobre soir (Nuclear Night) jusqu'au 23 Octobre présentant le savoir-faire de la délégation française, avec espace individuel pour chaque entreprise*



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 25 juillet 2019

DESCRIPTIF DES OFFRES – IN2FRANCE NUCLEAR DAYS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Volet ROADSHOW seul – 16 au 19 octobre 2019	2 150 €	2 580 €
Volet SEMINAIRE FRANCE-INDE seul – 21 au 23 octobre 2019 <ul style="list-style-type: none"> <li>• Séminaire technique</li> <li>• French Nuclear Night (dîner de Networking)</li> <li>• Démonstrateur des solutions – votre espace d'exposition sur l'évènement</li> <li>• Etude du marché nucléaire indien 2019</li> <li>• Communiqué de presse collectif</li> </ul>	2 150 €	2 580 €
IN2FRANCE NUCLEAR DAYS – SEMINAIRE + ROADSHOW – 16 au 23 octobre 2019	3 650 €	4 380 €
PARTICIPANT SUPPLEMENTAIRE SEMINAIRE	500 €	600 €
PARTICIPANT SUPPLEMENTAIRE ROADSHOW	850 €	1020 €
PARTICIPANT SUPPLEMENTAIRE SEMINAIRE + ROADSHOW	1 200 €	1 440 €

### Notre offre comprend :

- L'organisation logistique du programme
- La sensibilisation des décideurs indiens et leur invitation aux rencontres
- Le cocktail France : la « Nuclear Night »
- la mise à disposition d'un espace privatif de RV à partir de la Nuclear night jusqu'au 23/10 fin de journée pour l'organisation de vos RV sur mesure
- La publication d'un communiqué de presse collectif pour valoriser la présence de la délégation française, la réalisation d'un catalogue de la délégation
- La remise d'une étude de marché sur le nucléaire en Inde
- Pour le roadshow, les déplacements intérieurs (à l'exception de la connexion depuis le dernier lieu du programme vers votre aéroport international de départ)

### Elle ne comprend pas :

les déplacements internationaux, les nuits d'hôtels, les repas non mentionnés au programme

**Langue de travail :** Français le 21 Octobre matin, Anglais durant le reste de la mission

## NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Consultation juridique et réglementaire « Offset/Make in India » 8 séances de consultation sur 1 an <ul style="list-style-type: none"> <li>• Juriste Business France Inde à votre disposition par téléphone et/ou mail</li> <li>• Un livrable synthétisant la réponse apportée lors de votre consultation</li> </ul> <i>*Attention : une étude complète et les nuclear liability clauses ne font pas partie de cette consultation</i>	1 950 €	2 340 €
Mission de prospection sur-mesure sur d'autres secteurs en Inde dans la limite de 5 rendez-vous	1 300 €	1 560 €
Mission de prospection sur-mesure - Bangladesh ou Sri Lanka / thèmes et secteurs à définir sur cahier des charges / dans la limite de 3 jours et 5 rendez-vous	1 500 €	1 800 €
Communiqué de presse pour valoriser vos produits, savoir-faire et innovations à travers la presse indienne	1 300 €	1 560 €

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 4 sur 5 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2017)

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. [www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)



Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Votre bulletin d'inscription
- Une copie de votre passeport, puis dès que possible et au plus tard 5 semaines avant l'évènement une copie de votre visa business au format classique (i.e tampon dans votre passeport) pour l'obtention duquel nous pourrions vous assister, notamment en vous envoyant une lettre d'invitation officielle. En effet, pour des raisons protocolaires, les e-visas business ne permettent pas l'accès à l'ensemble des sites visités pendant la mission. La démarche sera à effectuer auprès de l'Ambassade d'Inde en France.
- Pour les participants au roadshow, une plaquette synthétique en anglais présentant vos activités dans le nucléaire.

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

### RENCONTRES D'AFFAIRES

**CANADA - Toronto – 4-6 septembre 2019**

Rencontres grands opérateurs, OPG, Bruce Power

Contact : [emmanuel.galland@businessfrance.fr](mailto:emmanuel.galland@businessfrance.fr)

### SEMINAIRE EN FRANCE

**Prendre part aux projets internationaux de ROSATOM – Paris 10 juillet 2019**

Séminaire et BtoB

Contact : [emmanuel.galland@businessfrance.fr](mailto:emmanuel.galland@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

### SEMINAIRE et RENDEZ-VOUS SUR MESURE

**ALLEMAGNE – Essen – 5-6 décembre 2019**

Projets et acteurs du démantèlement

Contact : [emmanuel.galland@businessfrance.fr](mailto:emmanuel.galland@businessfrance.fr)

### Les NUCLEAR BREAKFAST

**ROYAUME-UNI - Londres – A définir**

Séminaires de networking autour de thématiques de l'actu nucléaire britannique

Contact : [emmanuel.galland@businessfrance.fr](mailto:emmanuel.galland@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire, contactez :

#### Emmanuel GALLAND

Chef de projet Industrie nucléaire /

Business France siège

Tél : +33(0)4 96 17 25 34

[emmanuel.galland@businessfrance.fr](mailto:emmanuel.galland@businessfrance.fr)

#### Zaver MISTRY

Chargée de développement / Energie

/ Business France Inde

Tél : +91 22 66 69 40 84

[zaver.mistry@businessfrance.fr](mailto:zaver.mistry@businessfrance.fr)

#### Haïkel BEN AOUN

GIFEN – Groupement des Industriels

Français de l'Energie Nucléaire

Responsable du développement économique et industriel

Tél : +33(0)1 47 17 62 52

+33(0)6 71 47 06 84

[haikel.benaoun@gifen.fr](mailto:haikel.benaoun@gifen.fr)

Date limite d'inscription : **25 Juillet 2019** - Dans la limite des places disponibles.

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

