

PRODUITS ALIMENTAIRES

AGENDA 2019



LES ÉVÉNEMENTS 2019

PAVILLON FRANCE

Un espace privilégié regroupant les entreprises françaises lors des salons internationaux phares de votre secteur. En tant qu'exposant, vous y bénéficiez de tous les avantages d'un stand clé en main, d'un soutien logistique et d'une promotion ciblée gérés par Business France.

RENCONTRES ACHETEURS

Des rendez-vous collectifs avec des importateurs, distributeurs, prescripteurs sélectionnés pour vous par notre bureau à l'étranger. Ces opérations sont l'assurance d'obtenir toutes les informations utiles pour prospecter un nouveau marché et établir de nouveaux contacts commerciaux. Les rencontres acheteurs multi-pays appelées missions itinérantes permettent, grâce à leur format resserré, de prospecter plusieurs pays d'une même zone géographique.



FRUITS & LÉGUMES



FRUIT LOGISTICA

ALLEMAGNE, Berlin - 6 au 8 février 2019
marie.cambon@businessfrance.fr



FRUIT ATTRACTION

ESPAGNE, Madrid - 20 au 23 octobre 2019
patricia.tranvouez@businessfrance.fr

BIO



BIOFACH

ALLEMAGNE, Nuremberg - 13 au 16 février 2019
patricia.tranvouez@businessfrance.fr



Bio Show

PAYS-BAS, Amsterdam - 17 juin 2019
marie-melodie.mounier@businessfrance.fr

INGRÉDIENTS



GULFOOD MANUFACTURING INGREDIENTS

EMIRATS ARABES UNIS, Dubaï - fin octobre 2019
marie.cambon@businessfrance.fr



FIE

FRANCE, Paris - 3 au 5 décembre 2019
marie.cambon@businessfrance.fr



AFRIQUE



Rencontre Acheteurs Saveurs de France
CAMEROUN / NIGERIA / SÉNÉGAL, Douala / Lagos /
Dakar - 18 au 23 mars 2019
hugo.lebail@businessfrance.fr



Rencontre Acheteurs produits agroalimentaires
AFRIQUE DU SUD / ZAMBIE, Johannesburg / Lusaka
16 au 20 septembre 2019
alexandre.lasserre@businessfrance.fr

AMÉRIQUES



WINTER FANCY FOOD SHOW
ÉTATS-UNIS, San Francisco - 13 au 15 janvier 2019
carolina.dubois@businessfrance.fr



SUMMER FANCY FOOD SHOW
ÉTATS-UNIS, New York - 23 au 25 juin 2019
carolina.dubois@businessfrance.fr



SIAL CANADA
CANADA, Toronto - 2 au 4 mai 2019
carolina.dubois@businessfrance.fr



PLMA CHICAGO
ÉTATS-UNIS, Chicago - Novembre 2019
margaux.houllier@businessfrance.fr



APAS
BRÉSIL, Sao Paulo - 6 au 9 mai 2019
carolina.dubois@businessfrance.fr

ASIE



FOODEX
JAPON, Tokyo - 5 au 8 mars 2019
margaux.houllier@businessfrance.fr



SIAL CHINA
CHINE, Shanghai - 14 au 16 mai 2019
clemence.goruppi-beaujard@businessfrance.fr



Rencontre acheteurs filière halal à l'occasion du salon MIHAS
INDONÉSIE / MALAISIE, Jakarta / Kuala Lumpur
31 mars au 4 avril 2019
hugo.lebail@businessfrance.fr



FOOD AND HOTEL CHINA
CHINE, Shanghai - Novembre 2019
gouenaelle.buffard@businessfrance.fr



FOOD AND HOTEL VIETNAM
VIETNAM, Ho Chi Minh - 24 au 26 avril 2019
gouenaelle.buffard@businessfrance.fr



Rencontre acheteurs à l'occasion du mois de la gastronomie française
VIETNAM / THAÏLANDE, Ho Chi Minh / Bangkok
5 au 8 novembre 2019
hugo.lebail@businessfrance.fr

EUROPE



ISM
ALLEMAGNE, Cologne - 27 au 30 janvier 2019
gouenaelle.buffard@businessfrance.fr



SPECIALITY & FINE FOOD FAIR
ROYAUME-UNI, Londres - Septembre 2019
clemence.goruppi-beaujard@businessfrance.fr



PLMA AMSTERDAM
PAYS-BAS, Amsterdam - 21 au 22 mai 2019
margaux.houllier@businessfrance.fr



ANUGA
ALLEMAGNE, Cologne - 5 au 9 octobre 2019
carolina.dubois@businessfrance.fr

PROCHE & MOYEN ORIENT



Rencontre acheteurs à l'occasion de la semaine de la gastronomie française
ISRAËL, Tel Aviv - 11 au 13 février 2019
deborah.modiano@businessfrance.fr



Rencontre Acheteurs produits agroalimentaires, bio et diététiques
LIBAN, Beyrouth - 19 au 22 mars 2019
jamile.annan@businessfrance.fr



GULFOOD
EMIRATS ARABES UNIS, Dubai - 17 au 21 février 2019
clemence.goruppi-beaujard@businessfrance.fr



SPECIALITY FOOD FESTIVAL
EMIRATS ARABES UNIS, Dubai - Octobre 2019
carolina.dubois@businessfrance.fr



Vendre à un grand compte

Agenda 2019

Une occasion unique pour rencontrer les décideurs d'un groupe leader sur son marché. Les bureaux Business France présentent votre dossier à l'acheteur de référence qui valide son intérêt pour votre offre. Vous avez alors l'opportunité de le rencontrer en face à face lors d'un rendez-vous individuel et programmé à l'avance, en France ou à l'étranger.

JANVIER



Vendre à des grands comptes internationaux du Food service à l'occasion du SIRHA 2019

FRANCE, Rendez-vous à Lyon – 26 au 30 janvier 2019
hugo.lebail@businessfrance.fr

MARS



Vendre des produits surgelés à LA SIRENA (chaîne de magasins spécialisés en surgelés)

ESPAGNE, Rendez-vous à Paris – mars 2019
bertrand.quevremont@businessfrance.fr



Atelier MDD Pays Nordiques et Brésil à l'occasion du salon MADE

FRANCE, Paris – 18 mars 2019
Atelier d'information le matin
Rendez-vous BtoB avec des grands comptes l'après-midi
hugo.lebail@businessfrance.fr

AVRIL



Vendre à AUCHAN

UKRAINE, Rendez-vous à Kiev - avril 2019
olexandra.hereliouk@businessfrance.fr

JUIN



Vendre des produits snacking à DIA & GO

ESPAGNE, Rendez-vous à Paris et déplacements en région – juin 2019
bertrand.quevremont@businessfrance.fr



Vendre à Bidvest (Food service) et à la GMS sud-africaine

AFRIQUE DU SUD, Rendez-vous en Visio avec les acheteurs - juin 2019
alexandre.lasserre@businessfrance.fr

NOVEMBRE



Vendre à des grands comptes internationaux du secteur du catering des transports (aériens, ferroviaires, maritimes,...)

FRANCE, Rendez-vous à Paris et en région – novembre 2019
Atelier d'information le matin
Rendez-vous BtoB avec des grands comptes l'après-midi
hugo.lebail@businessfrance.fr

RESTEZ CONNECTÉ(E)

Vos espaces sectoriels :

Toute l'actualité des secteurs, des fiches gratuites sur les marchés porteurs, les success stories à l'export...

export.businessfrance.fr

Abonnez-vous gratuitement à nos newsletters :

- Produits Gourmets et Épicerie
- Boulangerie-Viennoiserie-Pâtisserie
- Viandes
- Fruits, Légumes & Pommes de Terre
- Produits Laitiers & Ingrédients

export.businessfrance.fr/prestations/newsletters.html

Contactez-nous pour tous vos projets :

pascale.thieffry@businessfrance.fr

Retrouvez toutes nos offres sur :

www.programme-france-export.fr

Suivez-nous sur Twitter :

 @BF_Food

CONSEIL PERSONNALISÉ

Pour vos demandes personnalisées, le Pôle Conseil vous accompagne avec des prestations sur-mesure :

- pour vous informer et cibler vos marchés export : études de marché sur mesure, store-check, réglementation et pratiques locales, statistiques douanières...
- pour votre développement commercial : test et validation de votre offre auprès des opérateurs locaux, organisation de rendez-vous d'affaires, exploitation des meilleures opportunités pour assurer un suivi de proximité...
- pour votre communication à l'international : informations diffusées auprès de journalistes locaux, de médias sociaux, communiqué et dossier de presse, conseil média, kit de présentation export...

Business France est l'agence nationale au service de l'internationalisation de l'économie française.

Elle est chargée du développement international des entreprises et de leurs exportations, ainsi que de la prospection et de l'accueil des investissements internationaux en France.

Elle promeut l'attractivité et l'image économique de la France, de ses entreprises et de ses territoires. Elle gère et développe le V.I.E (Volontariat International en Entreprise).

Business France dispose de 1500 collaborateurs situés en France et dans 64 pays. Elle s'appuie sur un réseau de partenaires publics et privés.

Pour plus d'informations : www.businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint-Jacques
75680 Paris Cedex 14
Tél. : +33 (0)1 40 73 30 00

En partenariat avec

