

PAVILLON FRENCH TECH
GITEX 2018

EMIRATS ARABES UNIS - DUBAÏ
14 au 18 octobre 2018

Participez au GITEX, le rendez-vous incontournable
des professionnels des technologies du numérique

► **VOUS ÊTES...**

Une start-up ou PME innovante opérant dans l'un des secteurs suivants : Télécoms, Big Data, IoT, Intelligence artificielle, Réalité Virtuelle, RetailTech, AdTech, Fintech, E-health, EdTech

► **VOUS VOULEZ...**

Renforcer votre notoriété, générer des leads, identifier et rencontrer des partenaires potentiels aux Emirats Arabes Unis et dans sa région ...



Le Gitex est le salon incontournable des technologies du numérique au Proche et Moyen-Orient. Il regroupe les principaux acteurs du secteur. Cet événement rassemble plus de **150.000 visiteurs** et **4.500 exposants** en provenance de **97 pays**.

Seront mis en avant lors de l'édition 2018 les **réseaux 5G**, les **smart cities**, **l'IoT**, les **VR/AR** et **l'Intelligence Artificielle**.

Exposer sur le Pavillon French Tech, c'est rejoindre un groupement de start-up et PME françaises innovantes réunies sous une même bannière pour une meilleure visibilité.

Mais aussi :

- Bénéficier d'un **stand aménagé aux couleurs de la French Tech**, comprenant l'habillage du sol, le cloisonnement, le mobilier, l'éclairage et la signalétique.
- Générer des **leads** pour votre développement aux EAU,
- Bénéficier de nos supports de communication pour accroître votre **notoriété**,
- Bénéficier d'un **emailing régional + à destination des entreprises égyptiennes et iraniennes** pour les informer de votre venue sur le salon.



Candidater aux **Business France Awards!** l'occasion de remporter le trophée de l'entreprise la plus innovante !

L'EGYPTE, un marché à conquérir !

Inclus dans notre offre - Le bureau Business France Egypte, va promouvoir votre présence auprès d'une cible de contacts Egyptiens, et relancer les prospects **ayant marqué un intérêt**, et ce afin **d'organiser des rendez vous** (selon les marques d'intérêts) **et de créer du trafic sur votre stand.**

Infos marché : Le secteur des TIC est l'un des secteurs les plus dynamiques de l'économie égyptienne avec une croissance annuelle de 12,5% en 2016/2017 contre 8,2% en 2015/2016 et un taux de pénétration du mobile et d'Internet de 110% et 41,2%.

Il constitue aussi l'une des priorités gouvernementales du pays qui en 2017 a inauguré 2 usines de production en partenariat avec la Chine, l'une dédiée à la fabrication de câbles de fibre optique, l'autre de téléphones portables.



L'IRAN, des opportunités aux portes de Dubaï !

En option - En amont de votre déplacement sur le GITEX, découvrez le marché iranien, en une journée à Téhéran : une matinée d'information et une après-midi de RVs B2B établis selon un cahier des charges édité par vos soins.

Infos marché : 78% des Iraniens possèdent un téléphone portable, soit un total de 83,2M de cartes SIM activées en 2017 !

Le pays compte environ 41,05 M d'Internautes en 2017 via téléphones mobiles et un peu plus de 10,2 M de foyers à via ligne fixe (à raison de 3 à 4 utilisateurs par foyers). 96% et 64% des villes du pays ont accès à la 3G et 4G, respectivement.

Les telcos iraniens sont à la recherche en priorité de technologies mBIoT (comptage numérique), VAS « value added softwares/services », IoT, nouvelles applications/services - e-gov, e-banking et e-health, WiMAX (infrastructures) et infrastructures réseau (en particulier déploiement de la fibre optique FTTH).

TÉMOIGNAGE

WASSA

Aurélie FRUITIERE - Project Manager



« Business France accompagne régulièrement Wassa afin d'appuyer sa présence et sa démarche commerciale à l'international. Grâce à une organisation très structurée et à une présence locale, Business France facilite l'organisation et la mise en place de nos actions, plus particulièrement celles relatives à l'organisation d'événements tels que des salons.

Dans ce dernier cas, le fait d'exposer sur un pavillon France mis en place par Business France nous permet d'obtenir plus de visibilité et également de bénéficier de l'image positive globale du pavillon. Ainsi, les derniers salons nous ont permis de faire de nombreuses rencontres de prospects et partenaires. »



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 30 juin 2018

FORFAITS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Station de travail La station de travail avec votre logo en tête se présente en comptoir sur plateau avec un meuble fermant à clef, 2 tabourets, un présentoir et une corbeille.	3 800 €* 	4 560 €
Stand individuel de 9 m² Le stand individuel « clé-en-main » de 9 m ² , équipé d'1 table, 3 chaises, un meuble de rangement, 1 présentoir à document, une corbeille et votre logo.	7 800 €* 	9 360 €
Stand individuel visibilité + Le stand individuel « visibilité + » est un stand <i>en angle et sur l'allée</i> , équipé d'1 table, 3 chaises, un meuble de rangement, 1 présentoir à document, une corbeille et votre logo	10 000 €* 	10 200 €
Angle (hors stand visibilité+)	600 €	720 €

* Au-delà de la 3^{ème} participation et pour les grands groupes et leurs filiales, merci de nous contacter.

SERVICES INCLUS

Catalogue exposants	Cocktail Networking	Communiqué de presse	Business France Awards

EN AMONT

- Diffusion d'un **communiqué de presse collectif**.
- **Marketing Powerpack et assurance obligatoire**, compris dans l'offre
- **Insertion publicitaire du Pavillon French Tech** et d'un **catalogue** décrivant le profil des sociétés françaises présentes sur le pavillon, dans un **magazine d'influence du secteur**, en amont et pendant l'évènement
- **Emailing régional** (EAU , Qatar, Koweït, Oman) à l'attention des prospects visiteurs du salon
- **Emailing avancé** sur l'Égypte et l'Iran : Promotion de votre entreprise auprès des prospects Egyptiens et Iraniens afin de vous aider dans votre prospection de la zone. Les marques d'intérêts exprimées par les opérateurs locaux vous seront communiquées.
- **Guides des affaires** des Emirats Arabes Unis

PENDANT LE SALON

- **Invitation de journalistes** sur le pavillon French Tech.
- Distribution du **catalogue Pavillon French Tech** sur le salon et dans la salle de presse du salon.
- **Mise en relation ciblée** en fonction des marques d'intérêt recueillies auprès des sociétés égyptiennes pour vos services / produits.
- Accès «convivialité» avec boissons chaudes & rafraîchissements, d'une borne PC fixe & d'une connexion internet filaire.
- **Cocktail de networking** et remise du prix de la société primée la plus innovante.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

Communiqué de presse individuel EAU et régional Une campagne de presse personnalisée adressée à la presse locale et/ou régionale spécialisée.	1 300 €	1 560 €
Programme de rendez-vous individuels avec des prospects présents au GITEX sur les EAU et Arabie Saoudite	2 600 €	3 120 €
Mission découverte en Iran - le samedi 13 octobre 2018 (Vol, hébergement et repas non inclus dans l'offre) Vendredi soir : Arrivée à Téhéran Samedi matin : Séminaire d'information / Samedi après-midi : Programme de RDV B2B Soirée : Vol Téhéran / Dubaï	975 €	1170 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développe au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2014).

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

❖ **IFA BERLIN 2018** – Salon mondial de l'électronique grand public
Allemagne, Berlin – 31 Aout au 5 septembre 2018
contact : maxime.sabahec@businessfrance.fr

❖ **AFRICACOM 2018** - Pavillon France sur le salon de la télécommunication
Afrique du sud - Cap Town – 13 au 15 novembre 2018
Contact : blandine.aigron@businessfrance.fr

❖ **FRENCH TECH TOUR INDE**
Inde - Bangalore / Bombay / Delhi - 12 au 16 novembre 2018
Contact : jean.francois.ambrosio@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Mariel PIOT

Chargée d'Opérations

Tél : +33(0)1 40 73 30 68

mariel.piot@businessfrance.fr

Christelle PEYRAN

Conseillère Export EAU, Qatar, Koweït, Oman

+974 44 02 17 57

christelle.peyran@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **30 juin 2018**

Dans la limite des places disponibles.