

VENDRE À OLAM GROUP, secteur aéroportuaire

Gabon – à Paris
28 au 29 Mars 2019

Saisissez l'opportunité de présenter votre savoir-faire
aux acheteurs d' OLAM

► VOUS ÊTES...

un fabricant d'équipements & de matériels pour les
infrastructures aéroportuaires, terminaux, pistes...
un fournisseur de technologies pour l'**aide à la navigation,**
l'**enregistrement et la gestion des bagages, de solutions**
pour la **sécurité ou des services innovants**

► VOUS VOULEZ...

connaître les activités, les projets et la politique d'achats
d'OLAM ; rencontrer et présenter votre offre aux acheteurs
pour être référencé auprès d'OLAM pour l'accompagner
dans ses projets au Gabon.



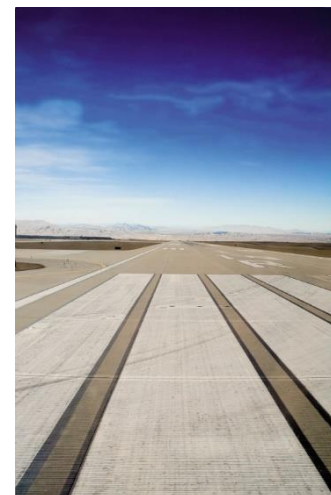
EN PARTENARIAT AVEC



Inscrivez-vous avant le 7 janvier 2019 – Dans la limite des places disponibles

2 Mds
 C'est le
 montant global
 en USD investi
 par Olam au
 Gabon depuis
 son
 implantation.

- OLAM est un groupe singapourien de négoce et courtage de denrées alimentaires (présent dans 66 pays et ayant plus de 22 000 clients dans le monde). Présent au Gabon depuis 1999 au travers de partenariats stratégiques avec l'Etat, le groupe s'est depuis considérablement renforcé.
- OLAM est aujourd'hui le plus important employeur privé du Gabon, avec plus de **15 000 personnes sur 11 sites, et plus de 2 Mds USD investis au Gabon** depuis l'implantation du groupe.
- OLAM a d'**ambitieux projets de diversification**, en lien étroit avec les politiques de développement du gouvernement gabonais. C'est dans cette optique qu'il va construire un **nouvel aéroport** dans la banlieue de Libreville, pour un coût total évalué à 400 M USD.



Besoins exprimés par Olam :

A1	Diesel Generators
A2	Airfield Ground Lighting (AGL)
A3	Nav aids and Weather Station : ILS and DVOR/DME, automated met station, RVR, ceilometer, ATC equipment (VHF transceivers, VHF transceiver)
A4	Vertical Transportation : elevators and escalators
A5	HVAC Installations : chillers and air handling units
A6	Baggage Handling Systems
A7	Passenger Boarding Bridges
A8	Other Specialist Installations : common use passenger processing, processing system, passenger and baggage screening system

Modalités de participation

- **1ère étape : présentation de votre dossier de candidature jusqu'au 7 janvier 2019**
 Suite à votre inscription, nous vous transmettrons une fiche profil à nous retourner complétée en français, sur laquelle devront être présentés votre savoir-faire, vos principaux produits et références clients, etc.
- **2^{ème} étape : sélection des dossiers par OLAM du 8 janvier au 15 février 2019**
 Ces documents seront transmis aux équipes achats d'OLAM qui les analyseront. Nous recueillerons alors leur intérêt pour vous rencontrer.
- **3^{ème} étape : organisation de rendez-vous à Paris pour les sociétés françaises sélectionnées par OLAM – 28 mars 2019**
 Votre offre intéresse OLAM qui souhaite vous rencontrer en face à face : vous participerez alors à l'événement prévu à Paris le 28 mars 2019, et vous bénéficierez à cette occasion de rendez-vous en face-à-face avec les responsables achats d'OLAM

LE PROGRAMME PREVISIONNEL

Jeudi
28
mars

Lieu : Business France, 77 boulevard Saint-Jacques-75006 Paris

8h15 : Accueil des participants

8h45 : **Présentation du marché et du secteur aéroportuaire gabonais** ainsi que conseils sur la pratique des affaires par Magali PIALAT, Directrice Pays Bureau Business France à Douala et Loïc TCHUENKAM, Chargé d'affaires export bureau Business France de Douala

9h45 : **Présentation du projet aéroportuaire et des besoins spécifiques, ainsi que de la politique d'achats du groupe OLAM** par les responsables du groupe au Gabon.

12h15 : Déjeuner de networking – Restaurant « Café d'OZ »

13h30 : Rendez-vous individuels avec les acheteurs d'OLAM

Vendredi
29
mars

Lieu : Sénat, 15 rue de Vaugirard – 75006 Paris

Colloque Gabon « Emergent » autour de trois piliers de croissance avec la présence de M. Philippe AUTIE, Ambassadeur de France au Gabon et M. Flavien ENONGOUE, Ambassadeur du Gabon en France

- Le "Gabon industriel" (valorisation locale des matières premières et l'exportation de produits à haute valeur ajoutée).

- Le "Gabon vert" (se positionner en pionnier sur l'un des défis majeurs du XXI^e siècle : l'effort mondial de préservation de l'environnement et de lutte contre le réchauffement climatique).

- Le "Gabon des services" (devenir une référence régionale dans des domaines tels que les services financiers, les nouvelles technologies de l'information, les métiers de services).

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : Lundi 7 janvier 2019 (dans la limite des places disponibles)

DESCRIPTIF DE L'OFFRE	MONTANT HT	MONTANT TTC
<u>VENDRE A OLAM :</u> Ce tarif comprend la participation à toutes les articulations du programme ci-dessus (organisation de la sélection des dossiers et des rendez-vous individuels avec les acheteurs d'OLAM, déjeuner du 28 mars 2019). Offre limitée à 1 personne par entreprise inscrite. Pour toute personne supplémentaire, veuillez sélectionner le complément forfaitaire (cf ci-dessous « nos services complémentaires »). <ul style="list-style-type: none">NB : Offre valable sous réserve de la sélection de votre dossier par OLAM. Les entreprises dont la candidature n'aura pas été retenue devront s'acquitter de la somme de <u>120 € HT</u> correspondant à l'analyse de votre dossier par les acheteurs du groupe. +Participation au Colloque Gabon « TERRE D'OPPORTUNITES » AU SENAT	900,00 €	1 080,00 €

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
OPTION : Forfait pour chaque participant supplémentaire de la même société (à partir du 2 ^{ème} participant)	150 €	180 €
OPTION : Mission de prospection au Gabon (au 1 ^{er} semestre 2019)	1 950 €	2 340 €
OPTION : Veille de projets aéroportuaires (sur financements publics & privés, bailleurs de fonds internationaux, fonds souverains)	540,0	648,00

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 4 sur 5 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2017)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant le bon de participation rempli, signé et tamponné.

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

**Pavillon France sur le salon
Airport Show Dubaï
EMIRATS ARABES UNIS, Dubaï –
29 avril au 1^{er} mai**
Isabelle.duval@businessfrance.fr

**Pavillon France sur le salon
INTER AIRPORT EUROPE 2019
ALLEMAGNE, Munich – 8 au 11 octobre**
isabelle.duval@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

**Mission aéroportuaire ASEANO
VIETNAM, THAILANDE /
Hanoï, Ho Chi Minh Ville, Bangkok –
20 au 23 mai**
andre.pandean@businessfrance.fr

**Rencontres acheteurs dans le secteur
aéroportuaire
ETATS-UNIS, Atlanta, Chicago –
2 au 6 décembre**
simon.lielievre@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Au Cameroun :

Loïc TCHUENKAM
Conseiller Export Industries et Cleantech
T-CM : +237 233 42 90 62/65
T-FR : +33 1 73 07 22 40
P : +237 671 91 91 57
loic.tchuenkam@businessfrance.fr

En France :

Caroline LETRANGE
Chargée d'Opérations
Tél : +33(0)1 40 73 32 87
caroline.letrange@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **Lundi 7 janvier 2019**. Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

