

Success Story

Seagull Security



Activité : Équipements de sécurité maritime lors de la chute d'un marin à la mer

Siège social : 6 rue de l'Annonciade 83990 Saint-Tropez France

Effectif : 4

Date de création : février 2010

CA à l'export : 85% du CA

SEAGULL-SECURITY est une jeune entreprise française basée à Saint-Tropez et spécialisée dans les équipements de sécurité maritime.

La compagnie a développé un système innovant, CrewFetch, qui permet d'identifier et de repêcher une personne tombée en mer en moins de 30 secondes. Le système électronique est intégré au sein du gilet de sauvetage et avertit les équipes compétentes de l'accident. La mise en manœuvre du navire duquel est tombé le marin peut prendre un certain temps. CrewFetch transmet régulièrement,

pendant 40 heures après son activation, une mise à jour des coordonnées GPS du marin qui se sera déplacé du fait de vent, vagues et courants.

En venant à Singapour, Seagull-Security entendait profiter de l'attractivité du secteur maritime qui compte plus de 5 000 sociétés et qui génère à elle seule 7% du PIB du pays. Plus précisément, la compagnie tropézienne avait pour objectif de trouver un agent en Asie du Sud Est ainsi qu'un distributeur à Singapour afin de se faire connaître auprès de ces marchés.



UBIFRANCE à vos côtés

Mars 2010 : La société SEAGULL-SECURITY s'est rendue pendant trois jours à Singapour à l'occasion du salon **Asia Pacific Maritime**, où une mission de découverte d'un marché avait été organisée. Durant ce salon rassemblant plus de 800 exposants et 8 000 visiteurs du secteur maritime, Ubifrance a organisé pour Seagull-Security une demi-douzaine de rendez-vous personnalisés,

principalement en ciblant les distributeurs potentiels de la cité-Etat.

Décembre 2010 : Participation à une mission collective à Brunei et en Indonésie dans le secteur des hydrocarbures.

Mars 2011 : Présence sur le salon **Dubai International Boat Show** au sein du pavillon France.

Avril 2011 : Participation sur le pavillon France au salon **Rio Boat Show** au Brésil.

Avril 2011 : Déplacement en Turquie à l'occasion des **rencontres d'acheteurs dans le secteur du yachting.**

Octobre 2011 : Exposition sur le pavillon France sur le salon **Fort Lauderdale International Boat Show.**

L'export, c'est gagné !

Nous saluons le dynamisme de la société SEAGULL-SECURITY qui a développé des opportunités et un réseau en Asie du Sud Est ainsi que dans d'autres régions du monde.

La mission collective de mars 2010 à Singapour a permis à la société de trouver pour ce même pays son distributeur ainsi que son agent pour l'Asie du Sud Est.

Une autre mission collective auprès de Total E&P et Shell à Brunei en décembre 2010 a été très porteuse. Elle a permis à

SEAGULL-SECURITY de tisser des liens avec la communauté d'affaires brunéenne et de ainsi réaliser ses premiers tests sur le bateau Jivaro à l'occasion de la course Rolex Fastnet Race 2011.

Ubifrance souhaite, à partir de cette première réussite, continuer à accompagner SEAGULL SECURITY dans sa démarche export en Asie du Sud Est.

“

M. Patrick Pilard – Business Development Director

La compétence et le sens de l'organisation de la mission économique de Singapour, m'ont décidé à m'engager avec Ubifrance vers d'autres missions en 2011. En 2012, nous espérons finaliser nos contacts et en développer de nouveaux aux côtés des missions économiques Ubifrance.

”