

Success Story

MASSON MARINE SAS



Activité : Systèmes de propulsion marine
Siège social : 89100 Saint Denis les Sens
Effectif : 53 **Date de création : 1908**
CA à l'export : 6 millions d'euros environ

Masson Marine propose des solutions de propulsions complètes, non seulement pour la propulsion même du navire, à travers les Hélices à Pas Variable (HPV) ou Fixe ou système de propulseur azimutal électrique, mais aussi pour l'entraînement de pompes, générateurs ou tout autre appareil sur demande (treuil, compresseur, etc.).

Fabricant de transmissions depuis 1908, Masson Marine a développé son offre et ses compétences depuis le début des années 2000 pour devenir un fournisseur de solutions de propulsion complètes.

Ses produits équipent tous types de navires de travail tel que les péniches, les

bateaux de pêche, les bâtiments militaires, les navires ravitailleurs, les bacs et ferries, les remorqueurs, les bateaux pilotes.

Les puissances d'applications vont de 500 hp à 5000 hp, avec des rapports de réduction allant jusqu'à 14 et des diamètres d'hélices atteignant 5 mètres.

Le bureau d'études de Masson Marine peut ainsi livrer un ensemble complet de propulsion facilitant le travail de tous les professionnels, du motoriste au chantier naval, aussi bien pour la construction de navires neufs que pour les remotorisations ou les réparations.



UBIFRANCE à vos côtés

L'historique des relations professionnelles entre Masson Marine et Ubifrance Russie datent de 2007.

Les deux Tests sur l'offre réalisés en 2007 et 2009 ont permis de présenter les produits Masson Marine aux spécialistes de la filière maritime russe au sein de multiples bureaux d'études, chantiers navals, armateurs, motoristes, distributeurs et de sonder leur réaction pour cette offre.

Les retours de la part des prospects ciblés étant assez positifs, les Tests sur l'offre ont été suivis par des entretiens individuels avec les sociétés intéressées par les produits présentés.

Masson Marine a également participé aux deux pavillons collectifs France, organisé par Ubifrance Russie en 2009 et 2011 sur le salon international NEVA à Saint-Petersbourg, le plus important salon dans

le domaine de la construction navale et de l'offshore en Russie. Cette exposition est devenue une bonne occasion pour Masson Marine de faire connaître toute la gamme de ses produits auprès des professionnels de la filière maritime de Russie ainsi que de renforcer ses anciennes relations commerciales, de rencontrer de nouveaux partenaires et clients.

L'export, c'est gagné !

Plusieurs actions réalisées depuis 2007 ont permis à Masson Marine d'approfondir la connaissance du secteur de la construction navale en Russie, de nouer des contacts avec le milieu professionnel et de promouvoir localement la marque Masson Marine.

L'un des principaux résultats est d'avoir établi des relations commerciales avec des distributeurs locaux ainsi que de recevoir quelques commandes.

“

M. Jean-François ROUSSIAL – directeur des ventes

Ubifrance et son bureau de Saint-Petersbourg nous ont aidés à développer efficacement notre présence en Russie. La réalisation des Tests sur l'offre, mais aussi les participations aux salons et le support des traducteurs d'Ubifrance Russie nous ont permis d'établir des relations commerciales solides avec 2 distributeurs et d'enregistrer aujourd'hui nos premières commandes.

”